

Toyota

Compañía Financiera de Argentina S.A.

Estados Financieros

Correspondientes al período de seis meses iniciado el
1° de enero de 2018 y finalizado el 30 de junio de 2018,
presentados en forma comparativa

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Estados Financieros

Correspondientes al período de seis meses iniciado el
1° de enero de 2018 y finalizado el 30 de junio de 2018,
presentados en forma comparativa

Índice

Estado de Situación Financiera

Estado de Resultados Integrales

Estado de Cambios en el Patrimonio

Estado de Flujo de Efectivo y sus Equivalentes

Notas

Anexos

Reseña Informativa

Informe de Revisión Limitada

Informe de Comisión Fiscalizadora

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

Nombre del Auditor Firmante:	Miguel Angel Urus
Asociación Profesional:	Price Waterhouse & Co. S.R.L.
Informe correspondiente al periodo finalizado al 30/06/2018:	Código: 008

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
 Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre 2017 y al 01 de enero de 2017
 (Cifras expresadas en miles de pesos)

ACTIVO	NOTAS	30.06.2018	31.12.2017	01.01.2017
Efectivo y Depósitos en Bancos	2.5 / 7.1	134.193	149.929	79.097
Efectivo		9	20	15
Entidades financieras y corresponsales		134.184	149.909	79.082
BCRA	6.2	80.603	74.567	20.320
Otras del país y del exterior		53.581	75.342	58.762
Instrumentos derivados	2.7 / 3.1.d / 4.a / 5.1 / 7.2	34.707	26.079	380
Otros activos financieros	2.6	40.274	5.519	23.199
Préstamos y otras financiaciones	2.6 / 2.8 / 2.9 / 3.1.a	7.095.262	5.575.618	3.034.078
Sector Privado no financiero y Residentes en el exterior		7.095.262	5.575.618	3.034.078
Activos financieros entregados en garantía		2.381	1.549	1.308
Propiedad, planta y equipo	2.10 / 5.2 / 7.5	15.701	13.676	12.951
Activos intangibles	2.11 / 5.3 / 7.6	18.020	16.969	12.289
Otros activos no financieros		36.332	38.082	26.666
TOTAL DE ACTIVO		7.376.870	5.827.421	3.189.968

Eduardo Espinelli
 Presidente

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPANIA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossertini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA
Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre 2017 y al 01 de enero de 2017
 (Cifras expresadas en miles de pesos)

	NOTAS	30.06.2018	31.12.2017	01.01.2017
PASIVO				
Depósitos		597.968	119.152	236.293
Sector Privado no Financiero y residentes en el exterior		597.968	119.152	236.293
Pasivos a valor razonable con cambios en resultados		32.304	25.161	(39.741)
Instrumentos Derivados	2.7 / 3.1.d / 4.a / 5.1 / 7.2	-	179	39.714
Otros pasivos financieros	2.6	178.639	207.330	143.177
Financiamientos recibidos del BCRA y otras instit. financieras	2.14 / 3.1.d / 4.a / 6.3 / 7.8	4.483.149	3.552.740	1.341.571
Obligaciones negociables emitidas	5.1 / 7.2	1.385.605	1.372.008	991.824
Pasivo por impuestos a las ganancias corriente	2.21 / 3.1.c / 4.d	23.688	61.499	51.576
Obligaciones negociables subordinadas	2.17 / 6.3 / 7.8	108.157	106.926	106.481
Pasivo por impuestos a las ganancias diferido	2.21 / 3.1.c / 4.d / 7.7	24.572	10.964	12.580
Otros pasivos no financieros	2.16	79.399	48.336	51.185
TOTAL DE PASIVO		6.913.481	5.504.295	2.934.660
PATRIMONIO NETO				
Capital social	2.18	169.200	89.200	89.200
Aportes no capitalizados		960	-	-
Ganancias reservadas	2.19	243.539	180.544	134.720
Resultados no asignados		(9.613)	822	-
Resultado del ejercicio		59.303	52.560	31.388
TOTAL DE PATRIMONIO NETO		463.389	323.126	255.308
TOTAL DE PASIVO MAS PATRIMONIO NETO		7.376.870	5.827.421	3.189.968

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados contables.

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE RESULTADOS INTEGRALES
 Correspondientes a los periodos iniciados el 1 de enero de 2018 y 2017
 y finalizados el 30 de junio de 2018 y 2017
 (Cifras expresadas en miles de pesos)

	NOTAS	30.06.2018 (tres meses)	30.06.2018 (seis meses)	30.06.2017 (tres meses)	30.06.2017 (seis meses)
Ingresos por intereses	2.2	489.333	907.083	281.431	526.100
Egresos por intereses		(379.923)	(681.943)	(184.876)	(340.294)
RESULTADO NETO POR INTERESES		109.410	225.140	96.555	185.806
Ingresos por comisiones		17.293	32.085	10.838	20.941
Egresos por comisiones		(18.158)	(34.314)	(11.136)	(19.995)
RESULTADO NETO POR COMISIONES		(865)	(2.229)	(298)	946
R. neto por medición de inst. fin. a VR con cambios en resultados		13.851	23.999	(45.917)	(13.267)
Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera		2.427	2.761	413	339
Otros ingresos operativos		26.888	73.448	11.165	22.447
Cargo por incobrabilidad		(19.199)	(28.514)	(10.613)	(14.743)
INGRESO OPERATIVO NETO		23.967	71.694	(44.952)	(5.224)
Beneficios al personal		(26.982)	(54.468)	(27.698)	(45.310)
Gastos de administración		(32.958)	(60.963)	(23.189)	(42.656)
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes		(3.670)	(7.019)	(2.654)	(5.174)
Otros gastos operativos	6.1	(40.514)	(76.538)	(22.130)	(42.471)
RESULTADO OPERATIVO		(104.124)	(198.988)	(75.671)	(135.611)
RESULTADOS ANTES DE IMP. DE LAS ACTIV. QUE CONTINUAN		28.388	95.617	(24.366)	45.917
Impuesto a las ganancias de las actividades que continúan	2.21 / 3.1.c / 4.d / 5.5	(12.263)	(36.314)	(5.365)	(38.004)
RESULTADO NETO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINUAN		16.125	59.303	(29.731)	7.913
OTROS RESULTADOS INTEGRALES		-	-	-	-
RESULTADO INTEGRAL NETO DEL PERIODO		16.125	59.303	(29.731)	7.913

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados contables.

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO
 Correspondientes a los períodos iniciados el 1 de enero de 2018 y 2017 y finalizados el 30 de junio de 2018 y 2017
 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Movimientos	NOTAS	Capital social En circulación	Aportes no capitalizados Primas de emisión	Reserva de Utilidades		Resultados no asignados	TOTAL 30.06.2018
				Legal	Otras		
Saldos al inicio del ejercicio	2.18 / 2.19 / 7.9	89.200	-	36.109	144.435	62.995	332.739
- Ajustes y reexpresiones retroactivas		-	-	-	-	(9.613)	(9.613)
Saldos al inicio del ejercicio ajustado	2.18 / 2.19 / 7.9	89.200	-	36.109	144.435	53.382	323.126
- Resultado neto del período	7.9	-	-	-	-	59.303	59.303
- Distribución de RNA aprobados por la Asamblea de Accionistas del 26-04-2018		-	-	12.599	50.396	(62.995)	-
- Suscripción de ac. aprobada por As. de Accion. o incremento del capital asignado		80.000	-	-	-	-	80.000
- Aportes irrevocables para futuros aumentos de cap. Recibidos durante el período		-	960	-	-	-	960
Saldos al cierre del período		169.200	960	48.708	194.831	49.690	463.389

Movimientos	NOTAS	Capital social En circulación	Aportes no capitalizados Primas de emisión	Reserva de Utilidades		Resultados no asignados	TOTAL 30.06.2017
				Legal	Otras		
Saldos al inicio del ejercicio	2.18 / 2.19 / 7.9	89.200	-	26.944	107.776	45.824	269.744
- Ajustes y reexpresiones retroactivas		-	-	-	-	(14.436)	(14.436)
Saldos al inicio del ejercicio ajustado	2.18 / 2.19 / 7.9	89.200	-	26.944	107.776	31.388	255.308
- Resultado neto del período	7.9	-	-	-	-	22.349	22.349
- Distribución de RNA aprobados por la Asamblea de Accionistas del 26-04-2018		-	-	9.165	36.659	(45.824)	-
- Suscripción de ac. aprobada por As. de Accion. o incremento del capital asignado		-	-	-	-	-	-
- Aportes irrevocables para futuros aumentos de cap. Recibidos durante el período		-	-	-	-	-	-
Saldos al cierre del período		89.200	-	36.109	144.435	7.913	277.657

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados contables.

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

CRCECABA T° 1° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ESTADO DE FLUJO DE EFECTIVO Y SUS EQUIVALENTES
Correspondientes a los periodos iniciados el 1 de enero de 2018 y 2017
y finalizados el 30 de junio de 2018 y 2017
(Cifras expresadas en miles de pesos)

	30.06.2018	30.06.2017
<u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES OPERATIVAS</u>		
Resultado del período antes del Impuesto a las Ganancias	95.617	45.917
Ajustes para obtener los flujos provenientes de actividades operativas:	(2.761)	357
-Amortizaciones y desvalorizaciones	2.426	1.833
-Cargo por incobrabilidad	(27.771)	(13.874)
-Otros ajustes	22.584	12.398
Aumentos / disminuciones netos proveniente de activos operativos:	(1.587.581)	(922.523)
-Préstamos y otras financiaciones	(1.561.693)	(912.202)
-Sector Público no Financiero	(1.561.693)	(912.202)
-Otros activos	(25.888)	(10.321)
Aumentos / disminuciones netos proveniente de pasivos operativos:	1.402.316	507.532
-Depósitos	478.816	(97.326)
-Sector Privado no Financiero y Residentes en el exterior	478.816	(97.326)
-Otros pasivos	923.500	604.858
Cobros / pagos por Impuesto a las Ganancias	(36.314)	(22.641)
TOTAL DE LAS ACTIVIDADES OPERATIVAS	(128.723)	(391.358)
<u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN</u>		
Pagos:	(8.250)	(10.628)
-Compra de PPE, activos intangibles y otros activos	(8.250)	(10.628)
Cobros:	-	-
TOTAL DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN	(8.250)	(10.628)
<u>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN</u>		
Pagos:	(1.381.880)	(590.319)
-Obligaciones negociables no subordinadas	(1.310.061)	(533.592)
-Obligaciones negociables subordinadas	(71.819)	(56.727)
Cobros:	1.500.356	1.025.000
-Obligaciones negociables no subordinadas	1.355.962	968.772
-Obligaciones negociables subordinadas	73.050	56.228
-Otros cobros relacionados con actividades de financiación	71.344	-
TOTAL DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN	118.476	434.681
EFFECTO DE LAS VARIACIONES DEL TIPO DE CAMBIO	2.761	339
TOTAL DE LA VARIACIÓN DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO	(15.736)	33.034
AUMENTO/(DISMINUCIÓN) NETO DEL EFECTIVO Y EQUIVALENTES	(15.736)	33.034
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL INICIO DEL EJERCICIO	149.929	79.097
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL CIERRE DEL PERÍODO	134.193	112.131

Las notas y anexos que se acompañan son parte integrante de los presentes estados contables.

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecl
 23 de agosto de 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables

1. Información General

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. (en adelante, “la Entidad”), es una entidad financiera comprendida dentro de la Ley N° 21.526 de Entidades Financieras y como tal debe cumplir con las disposiciones del Banco Central de la República Argentina como Órgano Regulador de Entidades Financieras.

Estos estados financieros condensados intermedios han sido aprobados por acta de Directorio N°999 de fecha 23 de agosto de 2018.

2. Normas contables y bases de preparación

2.1 Adopción de las NIIF

El Banco Central de la República Argentina (BCRA), a través de las Comunicaciones “A” 5541 y modificatorias, estableció el plan de convergencia hacia las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Información Financiera (IASB, por sus siglas en inglés) y las interpretaciones emitidas por el Comité de Interpretaciones de Normas Internacionales de Información Financiera (CINIIF), para las entidades bajo su supervisión, con excepción de la aplicación del punto 5.5 (deterioro de valor) de la NIIF 9 “Instrumentos Financieros”, para los ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2018. Se establece asimismo que las entidades deberán preparar sus estados financieros de apertura a partir del 1° de enero de 2017, para ser tomados como base comparativa del ejercicio a iniciarse el 1 de enero de 2018 siendo los primeros estados financieros intermedios a presentar bajo estas normas los correspondientes al 31 de marzo de 2018.

Por su parte, con fecha 12 de enero de 2018, el BCRA publicó la Comunicación “A” 6430 por la cual se estableció que las Entidades Financieras deberán comenzar a aplicar las disposiciones en materia de Deterioro de Activos Financiero contenidas en el punto 5.5 de la NIIF 9 a partir de los ejercicios iniciados el 1° de enero de 2020. Dicho modelo de deterioro de activos financieros establece un esquema de tres etapas que se basa en el cambio en la calidad crediticia de los activos financieros desde su reconocimiento inicial. Los activos se mueven a través de las tres etapas dependiendo de los cambios en el riesgo de crédito y las etapas dictan cómo una entidad mide las pérdidas por deterioro y aplica el método del interés efectivo.

- La Etapa 1 incluye los instrumentos financieros que no han tenido un incremento significativo en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial o que tienen un riesgo de crédito bajo a la fecha de presentación. Para estos instrumentos, se reconocen las pérdidas de crédito esperadas (PCE) por 12 meses y los ingresos por intereses se calculan sobre el importe bruto en libros del activo (es decir, sin deducción de la previsión por deterioro). Las PCE de 12 meses son las que resultan de eventos de default que son posibles dentro de los 12 meses posteriores a la fecha de presentación.
- La Etapa 2 incluye los instrumentos financieros que han tenido un incremento significativo en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (a menos que tengan un riesgo de crédito bajo en la fecha de presentación) pero que no tienen evidencia objetiva de deterioro. Para estas partidas, se reconocen las PCE en toda la vida del instrumento, pero los ingresos por intereses se calculan todavía sobre el importe bruto en libros del activo. Las PCE en toda la vida del instrumento es el valor presente de las pérdidas que surgirían como resultado de un default ocurrido en cualquier momento en toda la vida del instrumento. Es el promedio ponderado de la pérdida que se tendría en caso de existir un default utilizando la probabilidad de default como ponderador.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

- La Etapa 3 incluye activos financieros que tienen evidencia objetiva de deterioro a la fecha de presentación. Para estas partidas se reconocen las PCE en toda la vida del instrumento y los ingresos por intereses se calculan sobre el valor neto en libros (es decir, neto de la previsión por deterioro).

Los presentes estados financieros condensados intermedios individuales de la Entidad por el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2018, han sido preparados de conformidad con la NIC 34 “Información Financiera Intermedia” y la NIIF 1 “Aplicación por primera vez de las NIIF”. Los estados financieros condensados intermedios han sido preparados de acuerdo con las políticas con que la Entidad espera adoptar en sus estados financieros anuales al 31 de diciembre de 2018.

Las cifras comparativas y las correspondientes a la fecha de transición (1° de enero de 2017) han sido modificadas para reflejar los ajustes con el marco contable anterior.

En Nota 3 se presenta una conciliación entre las cifras del estado de situación financiera, estado de resultado integral y estado de otros resultados integrales correspondientes a los estados financieros condensados intermedios emitidos de acuerdo con el Marco Contable anterior y las cifras presentadas de acuerdo con Marco Contable establecido por el BCRA en los presentes estados financieros condensados intermedios, así como los efectos de los ajustes en el flujo de efectivo a la fecha de transición (1° de enero de 2017), a la fecha de adopción (31 de diciembre de 2017) y a la fecha de cierre del período comparativo (30 de junio de 2017).

Los presentes estados financieros condensados intermedios deben ser leídos en conjunto con los estados contables anuales de la entidad al 31 de diciembre de 2017 preparados de acuerdo con el Marco Contable establecido por el BCRA. Adicionalmente, la Nota 7 incluida en los presentes estados financieros condensados intermedios presenta información bajo NIIF al 31 de diciembre de 2017 necesaria para el entendimiento de los presentes estados financieros condensados intermedios.

La gerencia de la Entidad ha concluido que los estados financieros condensados intermedios presentan razonablemente la posición financiera, el rendimiento financiero y los flujos de efectivo.

2.2 Bases de preparación

Los presentes estados financieros condensados intermedios han sido preparados de acuerdo con el Marco Contable establecido por el BCRA descrito en la Nota 2.1.

La preparación de estos estados financieros condensados intermedios, requiere que se realicen estimaciones y evaluaciones que afectan el monto de los activos y pasivos registrados, y de los activos y pasivos contingentes revelados a la fecha de emisión de los presentes estados financieros condensados intermedios, como así también los ingresos y egresos registrados.

La Entidad realiza estimaciones para calcular, por ejemplo, las provisiones para incobrables, las vidas útiles de los bienes de uso y equipo, las depreciaciones y amortizaciones, el cargo por impuesto a las ganancias, algunos cargos laborales y las provisiones por contingencias, juicios laborales, civiles y comerciales. Los resultados reales futuros pueden diferir de las estimaciones y evaluaciones realizadas a la fecha de preparación de los presentes estados financieros condensados intermedios.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Las áreas que involucran un mayor grado de juicio o complejidad o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros condensados intermedios se describen en la Nota 4.

(a) Empresa en marcha

A la fecha de los presentes estados financieros condensados intermedios, no existen incertidumbres respecto a sucesos o condiciones que puedan aportar dudas sobre la posibilidad de que la Entidad siga operando normalmente como empresa en marcha.

(b) Unidad de medida

La NIC 29 “Información financiera en economías hiperinflacionarias” requiere que los estados financieros de una entidad, cuya moneda funcional sea la de una economía de alta inflación, sean expresados en términos de la unidad de medida corriente a la fecha de cierre del período sobre el que se informa, independientemente de si están basados en el método del costo histórico o en el método del costo corriente. Para ello, en términos generales, se debe computar en las partidas no monetarias la inflación producida desde la fecha de adquisición o desde la fecha de revaluación según corresponda. Dichos requerimientos también comprenden a la información comparativa de los estados financieros.

A los efectos de concluir sobre si una economía es categorizada como de alta inflación en los términos de la NIC 29, la norma detalla una serie de factores a considerar entre los que se incluye la existencia de una tasa acumulada de inflación en tres años que se aproxime o exceda el 100%. La inflación acumulada en tres años, al 30 de junio de 2018, se ubica por encima del 100%. Es por esta razón que, de acuerdo con la NIC 29, la economía argentina debe ser considerada como de alta inflación a partir del 1° de julio de 2018. En consecuencia, la sociedad debería reexpresar sus próximos estados financieros a presentarse en forma posterior a dicha fecha. A su vez, el 24 de julio de 2018, la Federación Argentina de Consejos Profesionales en Ciencias Económicas (FACPCE), emitió una comunicación confirmando lo mencionado en forma precedente. No obstante, debe tenerse en consideración que, al momento de emisión de los presentes estados financieros, se encuentra vigente el Decreto PEN 664/03 que no permite la presentación de estados financieros reexpresados ante la Comisión Nacional de Valores (CNV).

En un período inflacionario, toda entidad que mantenga un exceso de activos monetarios sobre pasivos monetarios, perderá poder adquisitivo, y toda entidad que mantenga un exceso de pasivos monetarios sobre activos monetarios, ganará poder adquisitivo, siempre que tales partidas no se encuentren sujetas a un mecanismo de ajuste.

Resumidamente, el mecanismo de reexpresión de la NIC 29 establece que los activos y pasivos monetarios no serán reexpresados dado que ya se encuentran expresados en la unidad de medida corriente al cierre del período sobre el que se informa. Los activos y pasivos sujetos a ajustes en función a acuerdos específicos, se ajustarán en función a tales acuerdos. Las partidas no monetarias medidas a sus valores corrientes al final del período sobre el que se informa, tales como el valor neto de realización u otros, no es necesario reexpresarlas. Los restantes activos y pasivos no monetarios

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

serán reexpresados por un índice general de precios. La pérdida o ganancia por la posición monetaria neta, se incluirá en el resultado neto del período que se informa, revelando esta información en una partida separada.

(c) Cambios en políticas contables/nuevas normas contables

Nuevas normas, modificaciones e interpretaciones publicadas que todavía no han entrado en vigor para ejercicios que comiencen a partir del 1° de enero de 2018, y no han sido adoptadas anticipadamente.

NIIF 16 “Arrendamientos”: En enero de 2016 el IASB emitió la NIIF 16 “Arrendamientos” que establece el nuevo modelo de registración de operaciones de arrendamiento. Bajo la NIIF 16, un contrato es, o contiene, un arrendamiento si el contrato transmite el derecho a controlar el uso de un activo identificado por un período de tiempo a cambio de consideración. La NIIF 16 requiere que el arrendatario reconozca el pasivo de arrendamiento que refleja los pagos futuros de arrendamiento y un derecho de uso de activos, para casi todos los contratos de arrendamiento, con excepción para determinados contratos de arrendamiento a corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor. La contabilidad de los arrendadores se mantiene como se indica en la NIC 17; sin embargo, se espera que el nuevo modelo de contabilidad para los arrendatarios impacta las negociaciones entre arrendadores y arrendatarios. Esta norma es efectiva para los períodos anuales que inician en o después del 1° de enero de 2019. La Entidad está evaluando el impacto contable que generará la aplicación de la mencionada normativa

NIIF 17 “Contratos de seguro”: El 18 de mayo de 2017, el IASB emitió la NIIF 17 Contratos de seguro, que proporciona un marco integral basado en principios para la medición y presentación de todos los contratos de seguro. La nueva norma reemplazará a la NIIF 4 Contratos de seguro y exige que los contratos de seguro se midan utilizando los flujos de efectivo de cumplimiento actuales y que los ingresos se reconozcan a medida que se brinda el servicio durante el período de cobertura. La norma entrará en vigencia para los ejercicios que comiencen a partir del 1° de noviembre de 2021. La Entidad está evaluando el impacto de la adopción de esta nueva norma.

CINIIF 23 “Incertidumbre sobre el tratamiento del impuesto a las ganancias”: Dicha interpretación clarifica como el reconocimiento y las exigencias de medición de la NIC 12 Impuesto a las ganancias, son aplicados cuando hay incertidumbre sobre el tratamiento de impuesto a las ganancias. Esta norma fue publicada en junio 2017 y entrará en vigencia para los ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2019.

No hay otras NIIF o interpretaciones CINIIF que no sean efectivas todavía y que se espere que tengan un efecto significativo para la Entidad.

2.3 Información por segmentos

Un segmento operativo es un componente de una entidad que (a) desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos e incurrir en gastos (incluyendo ingresos y gastos relacionados con transacciones con otros componentes de la misma entidad), (b) cuyo resultado operativo es regularmente revisado por la Gerencia para tomar decisiones acerca de los recursos que deben asignarse al segmento y evaluar su desempeño y (c) para los que la información financiera confidencial está disponible.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

En la entidad se distinguen como principales segmentos de negocio los siguientes:

La información por segmentos se presenta de manera consistente con los informes internos proporcionados a:

- (i) Personal clave de la gerencia, quien constituye la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas y responsable de asignar los recursos y evaluar el rendimiento de los segmentos operativos; y
- (ii) El Directorio, que es quien toma las decisiones estratégicas de la Entidad.

2.4 Conversión de moneda extranjera

(a) Moneda funcional y moneda de presentación

Las cifras incluidas en los estados financieros condensados intermedios se expresan en su moneda funcional, es decir, en la moneda del ambiente económico principal en la que operan. Los estados financieros condensados intermedios se presentan en pesos argentinos, que es la moneda funcional y de presentación de la Entidad.

(b) Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional a los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones o de la valuación cuando las partidas son medidas al cierre. Las ganancias y pérdidas en moneda extranjera que resultan de la liquidación de estas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre, se reconocen en el estado de resultados integral, en el rubro “Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera”, excepto, cuando son diferidos en el patrimonio por transacciones que califican como coberturas de flujos de efectivo, si ello fuera aplicable.

2.5 Efectivo y depósitos en bancos

El rubro efectivo y depósitos en bancos incluye el efectivo disponible, depósitos de libre disponibilidad en bancos y otras inversiones altamente líquidas de corto plazo con vencimientos originales de tres meses o menos.

Los activos registrados en disponibilidades se registran a su costo amortizado que se aproxima a su valor razonable.

Se detallan a continuación los componentes de Efectivo y depósitos en bancos:

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

	30/06/2018	31/12/2017
Efectivo en caja	5	17
Banco Central de la República Argentina - Cuenta corriente	80.603	74.567
Corresponsalía - Nuestra cuenta	47.553	71.387
Efectivo en caja - ME	4	3
Corresponsalía en ME - en el país	61	73
Corresponsalía en ME - en el exterior	5.967	3.882
Total	134.193	149.929

2.6 Instrumentos financieros

Reconocimiento Inicial

La Entidad reconoce un activo o pasivo financiero en sus estados financieros condensados intermedios, según corresponda, cuando se haga parte de las cláusulas contractuales del instrumento financiero en cuestión. Las compras y ventas son reconocidas en la fecha de negociación en la cual la Entidad compra o vende los instrumentos.

En el reconocimiento inicial, la Entidad mide los activos o pasivos financieros a su valor razonable más o menos, en el caso de los instrumentos no reconocidos a valor razonables con cambios en resultados, los costos de transacción que son directamente atribuibles a la propia adquisición, tales como honorarios y comisiones.

Cuando el valor razonable difiera del valor de costo del reconocimiento inicial, la Entidad reconoce la diferencia de la siguiente manera:

- Cuando el valor razonable sea acorde al valor del mercado del activo o pasivo financiero o se encuentre basado en una técnica de valoración que utilice solamente valores de mercado, la diferencia se reconoce como ganancia o pérdida según corresponda.
- En otros casos, la diferencia se ve diferida y el reconocimiento en el tiempo de la ganancia o pérdida es determinado individualmente. La misma se amortiza a lo largo de la vida del instrumento hasta que el valor razonable pueda ser medido en base a valores del mercado.

Activos financieros

Instrumentos de deuda

La Entidad considera como instrumentos de deuda a aquellos que se consideran pasivos financieros para el emisor, tales como préstamos, títulos públicos y privados, bonos y cuentas por cobrar de clientes en arreglos sin recursos.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Clasificación

Conforme lo establecido por la NIIF 9, la Entidad clasifica los activos financieros según se midan posteriormente a costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral o a valor razonable con cambios en resultados, sobre la base:

- a) Del modelo de negocio de la Entidad para gestionar los activos financieros; y
- b) De las características de los flujos de efectivo contractuales del activo financiero.

Modelo de Negocio

El modelo de negocio se refiere al modo en que la Entidad gestiona un conjunto de activos financieros para lograr un objetivo de negocio concreto. Representa la forma en la cual la Entidad mantiene los instrumentos para la generación de fondos.

Los modelos de negocio que puede seguir la Entidad son los siguientes:

- Mantener los instrumentos hasta el vencimiento;
- Mantener los instrumentos en cartera para el cobro del flujo de fondos y, a su vez, venderlos en caso de ser conveniente; o
- Mantener los instrumentos para su negociación.

El modelo de negocio de la Entidad no depende de las intenciones de la Gerencia para un instrumento individual. Por consiguiente, esta condición no es un enfoque de clasificación instrumento por instrumento, sino que es determinado a partir de un nivel más alto de agregación.

La Entidad solo realiza la reclasificación de un instrumento cuando, y solo cuando, el modelo de negocio para la gestión de los activos se ve modificado.

Características del flujo de fondos

La Entidad evalúa si el rendimiento del flujo de fondos de los instrumentos agrupados no es significativamente diferente de la contribución que recibiría únicamente por intereses, caso contrario, deberán ser medidos a valor razonable con cambios en resultados.

En base a lo anteriormente mencionado, se distinguen tres categorías de Activos Financieros:

i) Activos financieros a costo amortizado:

Los activos financieros son medidos a costo amortizado cuando:

(a) El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales y,

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

(b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el importe del capital pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción incrementales y directamente atribuibles, y posteriormente se miden a costo amortizado.

El costo amortizado de un activo financiero es igual a su costo de adquisición menos su amortización acumulada más los intereses devengados (calculados de acuerdo al método de la tasa efectiva), neto de cualquier pérdida por deterioro de valor.

ii) Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado integral:

Los activos financieros son medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral cuando:

(a) el activo financiero se mantiene dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo se logra obteniendo flujos de efectivo contractuales y vendiendo activos financieros; y

(b) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el importe del principal capital pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más los costos de transacción incrementales y directamente atribuibles, y posteriormente se miden a valor razonable con cambios en otro resultado integral. Las ganancias y pérdidas que surgen de los cambios en el valor razonable se incluyen en otro resultado integral dentro de un componente separado del patrimonio.

Las pérdidas o reversiones por deterioro, los ingresos por intereses y las ganancias y pérdidas por tipo de cambio se reconocen en resultados. Al momento de su venta o disposición, la ganancia o pérdida acumulada previamente reconocida en otro resultado integral se reclasifica del patrimonio al estado de resultados.

iii) Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados:

Los activos financieros a valor razonable con cambios en resultados, comprende:

- Instrumentos mantenidos para negociar;
- Instrumentos específicamente designados a valor razonable con cambios en resultados; e
- Instrumentos con términos contractuales que no representan flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Estos instrumentos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y cualquier ganancia o pérdida es reconocida en el estado de resultados a medida que se realizan.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

La Entidad clasifica un instrumento financiero como mantenido para negociar si se adquiere o se incurre principalmente con el propósito de vender o recomprar en el corto plazo, o si forma parte de una cartera de instrumentos financieros que se administran conjuntamente y para los cuales hay evidencia de ganancias a corto plazo, o es un derivado que no está en una relación de cobertura calificada. Los derivados y los valores para negociación se clasifican como mantenidos para negociar y se reconocen a valor razonable, teniendo en cuenta lo mencionado en Nota 2.17.

Únicamente los activos financieros son valuados a valor razonable con cambios en resultados cuando al hacerlo, la Entidad elimina o reduce significativamente las inconsistencias de medición o reconocimiento que en caso contrario quedaría expuesto en la valuación.

Baja de Activos Financieros

La Entidad reconoce la baja de los activos financieros únicamente cuando cumplan con alguna de las siguientes condiciones:

1. Expiren los derechos sobre los flujos de fondos del activo financiero; o
2. Se realice la transferencia del activo financiero de acuerdo a los requerimientos del punto 3.2.4 de la NIIF 9.

La Entidad da de baja los activos financieros que hayan sido transferidos únicamente cuando cumple con las siguientes características:

1. Ha transferido los derechos contractuales de recibir flujos de fondos futuros;
2. Retiene los derechos contractuales de recibir flujos de fondos pero asume una obligación de recompra cuando se cumplan los tres requisitos siguientes:
 - a. La Entidad no está obligado a pagar ningún importe sin recibir los flujos por la transferencia del activo; y
 - b. La Entidad tiene prohibido la venta del activo financiero; y
 - c. La Entidad tiene que remitir los flujos de fondos a los cuales se ha comprometido.

Pasivos financieros

Clasificación

La Entidad clasifica sus pasivos financieros a costo amortizado utilizando el método de la tasa efectiva excepto por:

- Pasivos financieros que sean valuados al valor razonable con cambios en resultados;
- Pasivos que surjan de transferencia de activos financieros;
- Contratos de garantía financiera; y
- Compromisos de otorgamiento de préstamos a tasa inferior a la de mercado.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Pasivos Financieros valuados a valor razonable con cambios en resultados: la Entidad puede optar por hacer uso, al inicio, de la opción irrevocable de designar un pasivo a valor razonable con cambios en resultados si y solo si, al hacerlo, refleja mas adecuadamente la información financiera porque:

- la Entidad elimina o reduce significativamente las inconcistencias de medición o reconocimiento que en caso contrario quedaría expuesto en la valuación;
- si los activos y pasivos financieros se gestionan y se evalúa su desempeño sobre una base de valor razonable de acuerdo con una estrategia de inversión o gestión de riesgos documentada; o
- un contrato principal contiene uno o más derivados implícitos.

Baja de pasivos financieros

La Entidad únicamente da de baja los pasivos financieros cuando se hayan extinguido; esto es cuando haya sido cancelado, pagado o expirado el contrato.

2.7 Instrumentos financieros derivados

Los instrumentos financieros derivados, swaps de tasas de interés, se registran a su valor razonable.

Todos los instrumentos derivados se contabilizan como activos cuando el valor razonable es positivo y como pasivos cuando el valor razonable es negativo, en relación al precio pactado. Los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados se incluyen en el resultado del período.

La Entidad no aplica la contabilidad de cobertura.

2.8 Previsiones por riesgo de incobrabilidad

Teniendo en cuenta el Marco Contable aplicado según BCRA, la Entidad determina las provisiones por riesgo de incobrabilidad bajo las normas de "Previsiones mínimas por riesgo de incobrabilidad" de la sección 8 de la LISOL, las cuales se detallan a continuación:

Categoría de deudores

La Entidad categoriza a los clientes de la Entidad según los siguientes parámetros:

- Cartera Comercial: Abarca todas las financiaciones excepto:
 - o Los créditos para consumo o vivienda.
 - o Las financiaciones de naturaleza comercial de hasta el equivalente al 40% del valor de referencia del punto 3.7 de dicha norma.
- Cartera Consumo: Incluye las financiaciones excluidas en el punto anterior.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Clasificación de deudores

La clasificación asignada a cada deudor de la cartera comercial, es determinada en base a la capacidad de repago del cliente, y solo en segundo lugar, en base a la liquidación de sus activos.

En cuanto a la cartera de consumo y asimilables a consumo, los clientes se clasifican en base a los días de atraso en que ha incurrido el mismo a la fecha de corte.

Sobre el total de las deudas de los clientes, deberán aplicarse las siguientes pautas mínimas de provisionamiento:

Cartera Comercial	Cartera de consumo o asimilable a consumo	Con garantías preferidas	Sin garantías preferidas
Situación normal	Situación normal	1%	1%
En observación	Riesgo bajo	3%	5%
En negociación o con acuerdos de refinanciación	N/A	6%	12%
Con problemas	Riesgo medio	12%	25%
Alto riesgo de insolvencia	Riesgo alto	25%	50%
Irrecuperable	Irrecuperable	50%	100%
Irrecuperable por disposición técnica	Irrecuperable por disposición técnica	100%	100%

Entre otras disposiciones particulares, la Entidad ha optado por la opción de interrumpir el devengamiento de intereses de aquellos clientes que presenten atrasos mayores a 90 días en lugar de provisionar el 100% de los mismos.

2.9 Arrendamientos / Leasing

Arrendamientos financieros

Se han registrado por el valor actual de las sumas no devengadas, calculadas según las condiciones pactadas en los respectivos contratos, en función a la tasa de interés implícita en ellos.

Medición inicial

La Entidad utiliza la tasa de interés implícita en el arrendamiento para medir la inversión neta. Esta es definida de manera tal que los costos directos iniciales se incluyen automáticamente en la inversión neta del arrendamiento.

Los costos directos iniciales, distintos de los incurridos por los fabricantes o concesionarios, se incluyen en la medición inicial de la inversión neta del arrendamiento y reducen la cantidad de ingresos reconocidos durante el plazo del arrendamiento. La tasa de interés implícita en el arrendamiento se define de tal manera que los costos directos iniciales se incluyen automáticamente en la inversión neta en el arrendamiento; no hay necesidad de agregarlos por separado.

La diferencia entre el importe bruto por cobrar y el valor actual representa el ingreso financiero que se reconoce durante el plazo del arrendamiento. Los ingresos financieros de los arrendamientos se registran dentro del resultado del período. Las pérdidas por deterioro se reconocen en el resultado del período.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

La Entidad utiliza los criterios detallados en Nota 4.b) para determinar si existe evidencia objetiva de que se ha producido una pérdida por deterioro, en el caso de los préstamos llevados al costo amortizado.

2.10 Propiedad, planta y equipos

Fueron valuados al costo de adquisición, neto de las depreciaciones acumuladas y/o de las pérdidas por desvalorización acumuladas, si las hubiera. El costo incluye los gastos que son directamente atribuibles a la adquisición o construcción de estas partidas.

Los costos subsecuentes se incluyen en el valor del activo o se reconocen como un activo separado, según corresponda, si y solo si es probable que generen beneficios económicos futuros para la Entidad, y su costo pueda ser medido razonablemente. El valor de libros del activo que se reemplaza se da de baja, amortizándose el nuevo activo por la cantidad de años de vida útil restante al momento de efectuarse la mejora.

Los gastos de reparación y mantenimiento se reconocen en el estado de resultados del período en que se incurren.

La depreciación de estos bienes es calculada por el método de línea recta, aplicando tasas anuales suficientes para extinguir sus valores al final de la vida útil estimada. En el caso que un activo incluya componentes significativos con distintas vidas útiles, los mismos son reconocidos y depreciados como ítems separados.

A continuación, se detalla la vida útil para cada uno de los ítems que componen el rubro propiedad, planta y equipos:

Bienes de uso	Vida Útil
Mobiliarios e instalaciones	120 meses
Máquinas y equipos	36 meses
Rodados	60 meses

Los valores residuales de la propiedad, planta y equipos, las vidas útiles y los métodos de depreciación se revisan y ajustan si fuera necesario, a la fecha de cierre de cada ejercicio o cuando existan indicios de desvalorización.

El valor de libros de la propiedad, planta y equipos se reduce inmediatamente a su importe recuperable cuando el importe en libros es superior al monto recuperable estimado.

Las ganancias y pérdidas por la venta de elementos de propiedad, planta y equipos, se calculan comparando los ingresos obtenidos con el valor de libro del bien respectivo y se incluyen en el estado de resultado integral.

2.11 Activos intangibles

Software

Los costos asociados con el mantenimiento de software se reconocen como gasto cuando se incurren. Los costos de desarrollo, adquisición e implementación que son directamente atribuibles al diseño y pruebas de software identificables y únicos que controla la Entidad, se reconocen como activos.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Los costos de desarrollo, adquisición o implementación reconocidos inicialmente como gastos de un período, no son reconocidos posteriormente como costo del activo intangible. Los costos incurridos en el desarrollo, adquisición o implementación de software, reconocidos como activos intangibles, se amortizan aplicando el método de la línea recta durante sus vidas útiles estimadas, en un plazo que no excede de cinco años.

2.12 Desvalorización de activos no financieros

Los activos que tienen vida útil indefinida no están sujetos a amortización y se someten a pruebas anuales de desvalorización. A diferencia del supuesto anterior, aquellos bienes que son amortizables se someten a pruebas de desvalorización cuando se producen eventos o circunstancias que indican que podría no recuperarse su valor de libros o, mínimamente, en forma anual.

Las pérdidas por desvalorización se reconocen cuando el valor de libros excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al mayor entre el monto neto que se obtendría de su venta o su valor en uso. Para efectos de la prueba de desvalorización, los activos se agrupan al menor nivel en que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo). El valor de libros de activos no financieros distintos del valor llave sobre los que se ha registrado una desvalorización, se revisan a cada fecha de reporte para verificar posibles reversiones de desvalorizaciones.

2.13 Compensación

Los activos y pasivos financieros se compensan informando el importe neto en el estado de situación financiera solo cuando existe un derecho exigible legalmente para compensar los importes reconocidos, y existe la intención de liquidar en términos netos o realizar el activo y liquidar la responsabilidad simultáneamente.

2.14 Financiaciones recibidas del BCRA y otras Instituciones Financieras

Los montos adeudados a otras entidades financieras son registrados en el momento en que el capital es adelantado a la Entidad por la entidad bancaria. El pasivo financiero no derivado es medido a costo amortizado. En el caso que la Entidad recompre la deuda propia, esta es eliminada de los estados financieros condensados intermedios y la diferencia entre el valor residual del pasivo financiero y el monto pagado es reconocido como un ingreso o egreso financiero.

2.15 Provisiones / Contingencias

De acuerdo a las Normas contables adoptadas por el BCRA, una Entidad tendrá una provisión si:

- a- Posee una obligación presente (legal o implícita) como consecuencia de un suceso pasado;
- b- Es probable que la Entidad tenga que desprenderse de recursos que incorporen beneficios económicos futuros para cancelar tal obligación; y
- c- Puede hacerse una estimación fiable del importe de la obligación.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Se entenderá que una Entidad tiene una obligación implícita si (a) como consecuencia de prácticas anteriores o políticas públicas la Entidad ha asumido ciertas responsabilidades y (b) como resultado, ha creado expectativas de que va a cumplir con esas obligaciones.

La Entidad reconoce las siguientes provisiones:

Para juicios laborales, civiles y comerciales: se determinan en base a los informes de los abogados acerca del estado de los juicios y la estimación efectuada sobre las posibilidades de quebrantos a afrontar por la Entidad, así como en la experiencia pasada respecto a este tipo de juicios.

Para riesgos diversos: se constituyen para afrontar situaciones contingentes que podrían originar obligaciones para la Entidad. En la estimación de los montos se considera la probabilidad de su concreción tomando en cuenta la opinión de los asesores legales y profesionales de la Entidad.

Las provisiones se miden al valor presente de los desembolsos que se espera se requerirán para cancelar la obligación utilizando una tasa de interés antes de impuestos que refleje las actuales condiciones del mercado sobre el valor del dinero y los riesgos específicos para dicha obligación. El incremento en la provisión por el paso del tiempo se reconoce en el rubro resultados financieros netos del estado de resultado integral.

La Entidad no contabilizará las contingencias positivas, exceptuando las derivadas de impuestos diferidas y aquellas cuya concreción sea virtualmente segura.

A la fecha de emisión de los presentes estados financieros condensados intermedios, el Directorio de la Entidad entiende que no se han presentado elementos que permitan determinar la existencia de otras contingencias que puedan materializarse y generar un impacto negativo en los presentes estados financieros condensados intermedios que las detalladas en Nota 4.

2.16 Otros pasivos no financieros

Las cuentas por pagar no financieras se devengan cuando la contraparte ha cumplido con sus obligaciones comprometidas en el contrato y se valúan a costo amortizado.

2.17 Obligaciones Negociables emitidas

Obligaciones Negociables no subordinadas

La entidad, haciendo uso de la opción establecida por la NIIF 9 en su Capítulo 4.2.2., ha decidido medir a valor razonable con cambio a resultados sus pasivos financieros por obligaciones negociables emitidas, del mismo modo realizar la medición de los derivados de tasa de interés vinculados a los mismos.

La entidad ha desarrollado un modelo a los efectos de realizar por un lado la “Valuación a Mercado” de las Obligaciones Negociables (ONs) emitidas a tasa de interés variable, vinculadas a la cotización de la Tasa Badlar Privada más un premio cuya finalidad es hacer más atractiva la colocación de este instrumento en el mercado, y por otro la valuación de los SWAP de Tasa Badlar (Swaps) que fueron

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

concertados con distintas entidades financieras, replicando en forma idéntica las condiciones de los títulos de deuda emitidos, a modo de mitigar el riesgo de tasa interés asociado a tales instrumentos. Para la realización de los cálculos de los "Precios a Valor de Mercado" de distintas operaciones contempladas por el modelo, se han realizado análisis del comportamiento de las estructuras de tasas que se detallan a continuación:

- Estructura de Tasa Badlar futuras

A los efectos de valorar los contratos de ONs y Swaps que posee la Entidad, resulta de suma importancia disponer de una estructura de tasas futura. Para lograr este objetivo, se utilizó la Tasa Teórica de Swaps publicada por el Mercado Abierto Electrónico (MAE) al cierre de cada mes.

- Valor presente de los pagos correspondientes a los contratos de ONs y Swaps

Al momento de realizar la valuación de los instrumentos, es necesario definir como valorar el flujo de fondos que la Entidad debería pagar o cobrar de acuerdo con el resultado de las variables contempladas en cada contrato. En este sentido, la alternativa seleccionada por TCFA ha sido calcular el valor actual de los contratos en función de la estructura de Tasas de las LEBACs a la fecha de valuación del flujo de fondos resultante de cada contrato.

Obligaciones Negociables subordinadas

La Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 17.764 del 11 de agosto de 2015 aprobó el mencionado Programa Global.

Las obligaciones negociables subordinadas emitidas por la Entidad son medidas a Costo Amortizado.

2.18 Capital Social y Ajustes de capital

Las cuentas integrantes de este rubro se expresan en moneda que no ha contemplado la variación del índice de precios desde el mes de febrero de 2003, excepto el rubro "Capital Social", el cual se ha mantenido por su valor nominal. El ajuste derivado de su re expresión conforme el procedimiento descrito en la Nota 2.2 incluye dentro de "Ajustes al Patrimonio".

Las acciones ordinarias se clasifican en el patrimonio neto y se mantienen registradas a su valor nominal.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

2.19 Ganancias Reservadas

Conforme a las regulaciones establecidas por el BCRA, corresponde asignar a reserva legal el 20% de las utilidades del ejercicio netas de los eventuales ajustes de ejercicios anteriores, en caso de corresponder. No obstante ello, para la distribución de utilidades y según lo estipulado por el BCRA en el Texto Ordenado sobre Distribución de Resultados (última actualización Com. "A" 6464 del 9 de marzo del 2018), las Entidades Financieras deberán contar con autorización previa de la Superintendencia de Entidades Financieras y Cambiarias.

2.20 Reconocimiento de Ingresos

Los ingresos y egresos financieros son registrados para todos los instrumentos de deuda de acuerdo al método de la tasa efectiva, por el cual se difieren todos los resultados positivos o negativos que son parte integral de la tasa efectiva de la operación.

Los resultados que se incluyen dentro de la tasa efectiva incluyen erogaciones o ingresos relacionados con la creación o adquisición de un activo o pasivo financiero, como por ejemplo compensaciones recibidas por el análisis de la condición financiera del cliente, negociación de los términos del instrumento, la preparación y procesamiento de los documentos necesario para concertar la transacción y las compensaciones recibidas por el otorgamiento de acuerdos de crédito que se espera sean utilizados por el cliente. La Entidad registra todos sus pasivos financieros no derivados a costo amortizado, con excepción de lo mencionado en nota 2.17 con referencia a las obligaciones negociables no subordinadas.

2.21 Impuesto a las ganancias y ganancia mínima presunta

Impuesto a las ganancias

El cargo por impuesto a las ganancias del período comprende al impuesto corriente y al diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultado, excepto cuando se trata de partidas que deban ser reconocidas directamente en otros resultados integrales. En este caso, el impuesto a las ganancias relacionado de tales partidas también se reconoce en dicho estado.

El cargo por impuesto a las ganancias corriente se calcula sobre la base de las leyes impositivas promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del estado de situación financiera en los países en los que la Entidad opera y genera ganancia imponible. La Entidad evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones juradas de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación. Por su parte, cuando corresponde, constituye provisiones sobre los montos que espera deberá pagar a las autoridades tributarias.

El impuesto a las ganancias diferido se determina en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores contables. Sin embargo, el impuesto diferido que surge por el reconocimiento inicial de un activo o de un pasivo en una transacción que no corresponda a una combinación de negocios, que al momento de la transacción no afecta ni la utilidad ni la pérdida contable o gravable, no se registra. El impuesto diferido se determina usando tasas tributarias (y legislación) que han sido promulgadas a la fecha de los estados financieros y que se espera serán aplicables cuando el activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se pague.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios impositivos futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporarias. Los saldos de impuestos a las ganancias diferidos de activos y pasivos se compensan cuando existe el derecho legal a compensar impuestos activos corrientes con impuestos pasivos corrientes y cuando se relacionen con la misma autoridad fiscal de la Entidad en donde exista intención y posibilidad de liquidar los saldos impositivos sobre bases netas.

Impuesto a la ganancia mínima presunta

La Entidad determina el impuesto a la ganancia mínima presunta aplicando la tasa vigente del 1% sobre los activos computables a la fecha de cada cierre. Este impuesto es complementario del impuesto a las ganancias. La obligación fiscal de la Entidad coincidirá con el mayor de ambos impuestos. Sin embargo, si el impuesto a la ganancia mínima presunta excede en un ejercicio fiscal al impuesto a las ganancias, dicho exceso podrá computarse como pago a cuenta del impuesto a las ganancias que pudiera producirse en cualquiera de los diez ejercicios siguientes.

Al 30 de junio de 2018 la Entidad no registra saldo acumulado por impuesto a la ganancia mínima presunta.

3. Transición a las NIIF

3.1 Requerimientos de la transición a NIIF

El Banco Central de la República Argentina (“BCRA”), a través de las Comunicaciones “A” 5541 y sus modificatorias, ha establecido la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) con la excepción de la aplicación del punto 5.5 (deterioro) de la NIIF 9 “Instrumentos Financieros”, para las entidades sujetas a su contralor.

El Entidad ha realizado el proceso de convergencia hacia dichas normas, cuya aplicación resulta obligatoria a partir del ejercicio que se inició el 1° de enero de 2018, siendo los primeros estados financieros trimestrales a presentar bajo estas normas los correspondientes al 31 de marzo de 2018.

En consecuencia, la fecha de transición a las NIIF para el Entidad, conforme a lo establecido en la NIIF 1 “Adopción por primera vez de las NIIF”, fue el 1 de enero de 2017.

A continuación se detallan los principales aspectos de la transición:

(a) Cambio en el criterio de clasificación y medición de activos financieros

Las NIIF dividen todos los activos financieros en tres clasificaciones: los medidos a costo amortizado, los medidos a valor razonable con contrapartida en otros resultados integrales y los medidos a valor razonable con contrapartida en resultados en función del modelo de negocios y las características de los instrumentos.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

De acuerdo a NIIF 9, el método de interés efectivo es el método que se utiliza para el cálculo del costo amortizado de un activo financiero y para la distribución y reconocimiento de los ingresos por intereses o gastos por intereses en el resultado del ejercicio a lo largo del ejercicio correspondiente. Para calcular la tasa de interés efectiva, una entidad estimará los flujos de efectivo esperados teniendo en cuenta todos los términos contractuales del instrumento financiero (por ejemplo, pagos anticipados, duración, opciones de compra y similares), pero no tendrá en cuenta las pérdidas crediticias esperadas. Al aplicar el método del interés efectivo, una entidad amortizará generalmente cualquier comisión, puntos básicos pagados o recibidos, costos de transacción y otras primas o descuentos que estén incluidos en el cálculo de la tasa de interés efectiva, a lo largo de la vida esperada del instrumento financiero.

Préstamos y créditos por arrendamientos financieros

Los activos financieros incluidos en estos rubros se medirán al costo amortizado ya que se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener los flujos de efectivo contractuales y las condiciones contractuales de los activos financieros dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

En el caso de los préstamos y arrendamientos financieros otorgados por la Entidad el ajuste realizado por comisiones cobradas y costos directos relacionados incrementa el activo en \$ 21.470 en el rubro préstamos; y disminuye el activo en \$ 12.965 en el rubro de arrendamientos financieros.

(b) Obligaciones diversas

Bajo NIIF los beneficios a empleados a corto plazo tales como vacaciones salario y contribuciones a la seguridad social se reconocen como un pasivo equivalente al monto sin descontar que la Entidad espera abonar por dicho beneficio.

Bajo normas BCRA la provisión por vacaciones se constituyó por el monto equivalente al plus vacacional. El ajuste corresponde por el reconocimiento de la provisión por vacaciones por el importe total del beneficio que la Entidad espera abonar el cual asciende a miles de \$ 4.134.

(c) Impuesto a las ganancias

Bajo NIIF el cargo por impuestos del ejercicio comprende a los impuestos corrientes y diferidos. El impuesto a las ganancias corriente se calcula en base a las leyes aprobadas o sustancialmente aprobadas a la fecha de balance. El impuesto diferido se reconoce de acuerdo con el método de pasivo, por las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus importes en libros en los estados financieros. Sin embargo, los pasivos por impuesto diferido no se contabilizan si surgen del reconocimiento inicial de la llave de negocio; o del reconocimiento inicial de un activo o pasivo en una transacción, distinta de una combinación de negocios, que al momento de la transacción, no afecta ni al resultado contable ni a la ganancia o pérdida fiscal. El impuesto diferido se determina usando tasas impositivas (y leyes) aprobadas o a punto de aprobarse a la fecha del balance y que se espera serán de aplicación cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

Bajo normas BCRA, el Entidad reconoce el impuesto corriente correspondiente al ejercicio.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

El efecto impositivo del reconocimiento del impuesto diferido representa una reducción del patrimonio neto al 31 de diciembre de 2017 de miles de \$ 10.964.

(d) Obligaciones negociables e instrumentos financieros derivados

Haciendo uso de la opción establecida por la NIIF 9 en su Capítulo 4.2.2., la Entidad ha designado de forma irrevocable como medido a valor razonable con cambio a resultados sus pasivos financieros por obligaciones negociables emitidas.

Por otra parte, las operaciones de permuta de tasas de interés celebradas para cubrir el riesgo asociado a la variación de la tasa de interés de dichas obligaciones negociables han sido valuadas a su valor razonable.

Para actualizar los flujos de fondos correspondientes al pago de intereses y capital de los bonos emitidos a tasa variable, así como de los derivados de tasa de interés vinculados a los mismos, se ha recurrido a las siguientes herramientas:

1) Cálculo de la tasa Badlar futura

La estructura de tasas Badlar futura es la que publica el MAE al cierre de fin de mes como TASA TEORICA BADLAR SWAP, con valores para cada cierre de cada mes por los próximos 60 meses. Dado que los vencimientos de nuestra serie puede no ocurrir al vencimiento, se ajustara mediante una regresión la tasa correspondiente al día de vencimiento.

2) Cálculo de la estructura de tasas para actualizar los flujos de fondos

Para actualizar los flujos de fondos resultantes aplicando lo expuesto en 1) se usa una estructura de tasas de interés estimada como la mejor tendencia según las cotizaciones del mercado secundario de Lebacs al cierre del mes en que se está realizando esta valuación.

Aplicando la metodología mencionada en los párrafos anteriores, la valuación del SWAP de tasas incrementa su saldo a favor en \$ 22.141. Por su parte, el ajuste en la valuación de las obligaciones negociables asciende a \$ 25.161, incrementando el saldo de deuda al 31.12.2017

(e) Exclusiones y excepciones a las NIIF

La NIIF 1 le permite a las entidades que adoptan por primera vez las NIIF considerar determinadas dispensas por única vez al principio de aplicación retroactiva de las NIIF vigentes para los cierres de los estados financieros al 31 de diciembre de 2018. Dichas dispensas han sido previstas por el IASB para simplificar la primera aplicación de dichas normas.

A continuación se detallan las excepciones obligatorias aplicables a la Entidad bajo NIIF 1:

1. Estimaciones: las estimaciones realizadas por el Entidad según NIIF al 31 de diciembre de 2016 (fecha de transición a las NIIF), son consistentes con las estimaciones realizadas a la misma fecha según las normas contables del Entidad Central de la República Argentina, considerando lo descrito en nota 1.3.m) de los Estados Contables locales a dicha fecha de cierre (no aplicación del capítulo de deterioro de la NIIF 9).

2. Clasificación y medición de activos financieros: La Entidad ha tenido en cuenta los hechos y circunstancias existentes al 31 de diciembre de 2016 en su evaluación sobre si los activos

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

financieros cumplen con las características para ser clasificados como activo medido a costo amortizado o a valor razonable con cambios en otros resultados integrales.

3.2 Conciliaciones Requeridas

Se incluyen a continuación las conciliaciones de saldos patrimoniales y del patrimonio neto determinado de acuerdo con normas BCRA oportunamente vigentes y el determinado de acuerdo con las NIIF, así como la conciliación del resultado integral, por los siguientes períodos:

- 31 de diciembre de 2017
- 30 de junio de 2017
- 31 de diciembre de 2016

A. Conciliación de saldos y patrimonio neto al 31 de diciembre de 2017

	BCRA	Ajuste NIIF	Saldo NIIF
Activo	5.796.775	30.646	5.827.421
Efectivo y depósitos en Bancos	149.929	-	149.929
Instrumentos derivados	3.938	22.141	26.079
Otros activos financieros	5.519	-	5.519
Préstamos y otras financiaciones	5.567.113	8.505	5.575.618
Activos financieros entregados en garantía	1.549	-	1.549
Propiedad, planta y equipo	13.676	-	13.676
Activos intangibles	16.969	-	16.969
Otros activos no financieros	38.082	-	38.082
Pasivo	5.464.036	40.259	5.504.295
Depósitos	119.152	-	119.152
Pasivos a valor razonable con cambios en result.	-	25.161	25.161
Instrumentos derivados	179	-	179
Otros pasivos financieros	207.330	-	207.330
Financ. recibidas del BCRA y ot. instit. financ.	3.552.740	-	3.552.740
Obligaciones negociables emitidas	1.372.008	-	1.372.008
Pasivos por imp. a las ganancias corrientes	61.499	-	61.499
Obligaciones negociables subordinadas	106.926	-	106.926
Pasivo por imp. a las ganancias diferido	-	10.964	10.964
Otros pasivos no financieros	44.202	4.134	48.336

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

	BCRA	Ajuste NIIF 1ra vez	Ajuste NIIF	Saldo NIIF
PN atribuible a los propietarios de la controladora	332.739	822	(10.435)	323.126
Capital social	89.200	-	-	89.200
Ganancias reservadas	180.544	-	-	180.544
Resultados no asignados	-	822	-	822
Resultado del ejercicio	62.995	-	(10.435)	52.560
PN atribuible a participaciones no controladoras	-	-	-	-

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

B. Conciliación del estado de resultado integral al 31 de diciembre de 2017

	BCRA	Ajuste NIIF	Saldo NIIF
Resultado Neto del Ejercicio	62.995	(10.435)	52.560
Ingresos por intereses	1.229.314	9.060	1.238.374
Egresos por intereses	(841.032)	(5.722)	(846.754)
Ingresos por comisiones	44.101	-	44.101
Egresos por comisiones	(47.077)	-	(47.077)
RN por medic. de inst. fin. a VR con cambios en result.	(7.456)	-	(7.456)
Diferencia de cotización de oro y ME	947	-	947
Otros ingresos operativos	43.199	-	43.199
Cargo por incobrabilidad	(38.875)	-	(38.875)
Beneficios al personal	(85.724)	(131)	(85.855)
Gastos de administración	(92.584)	-	(92.584)
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes	(11.441)	-	(11.441)
Otros gastos operativos	(96.712)	-	(96.712)
Imp. a las ganancias de las actividades que continúan	(33.665)	(13.642)	(47.307)
Otro resultado integral	-	-	-
Resultado integral total del ejercicio	62.995	(10.435)	52.560
Resultado integral total atribuible a:			
Resultado integral total atribuible a los propietarios de la controlante			52.560
Resultado integral atribuible a participaciones no controlantes			-

Eduardo Espinelli
 Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y
 Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018
 PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

A. Conciliación de saldos y patrimonio neto al 30 de junio de 2017

	BCRA	Ajuste NIIF	Saldo NIIF
Activo	4.156.705	(430)	4.156.275
Efectivo y depósitos en Bancos	112.131	0	112.131
Instrumentos derivados	1.064	(1.064)	0
Otros activos financieros	36.599	0	36.599
Préstamos y otras financiaciones	3.945.295	634	3.945.929
Activos financieros entregados en garantía	1.369	0	1.369
Propiedad, planta y equipo	12.677	0	12.677
Activos intangibles	15.059	0	15.059
Otros activos no financieros	32.511	0	32.511
Pasivo	3.862.989	15.629	3.878.618
Depósitos	138.967	0	138.967
Instrumentos derivados	1.702	13.655	15.357
Otros pasivos financieros	144.582	0	144.582
Financ. recibidas del BCRA y ot. instit. financ.	1.952.651	0	1.952.651
Obligaciones negociables emitidas	1.427.004	(16.209)	1.410.795
Pasivos por imp. a las ganancias corrientes	42.066	0	42.066
Obligaciones negociables subordinadas	105.981	0	105.981
Pasivo por imp. a las ganancias diferido	0	15.363	15.363
Otros pasivos no financieros	50.036	2.820	52.856

	BCRA	Ajuste NIIF	Saldo NIIF
PN atribuible a los propietarios de la controladora	293.716	(16.059)	277.657
Capital social	89.200	-	89.200
Ganancias reservadas	180.544	-	180.544
Resultado del ejercicio	23.972	(16.059)	7.913
PN atribuible a participaciones no controladoras	-	-	-

Eduardo Espinelli
 Presidente
Por representación legal

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y
 Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

B. Conciliación del estado de resultado integral al 30 de junio de 2017

	BCRA	Ajuste NIIF	Saldo NIIF
Resultado Neto del período	23.972	(16.059)	7.913
Ingresos por intereses	525.466	634	526.100
Egresos por intereses	(340.294)		(340.294)
Ingresos por comisiones	20.941		20.941
Egresos por comisiones	(19.995)		(19.995)
RN por medic. de inst. fin. a VR con cambios en result.	(14.757)	1.490	(13.267)
Diferencia de cotización de oro y ME	339		339
Otros ingresos operativos	22.447		22.447
Cargo por incobrabilidad	(14.743)		(14.743)
Beneficios al personal	(42.490)	(2.820)	(45.310)
Gastos de administración	(42.656)		(42.656)
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes	(5.174)		(5.174)
Otros gastos operativos	(42.471)		(42.471)
Imp. a las ganancias de las actividades que continúan	(22.641)	(15.363)	(38.004)
Otro resultado integral	-	-	-
Resultado integral total del período	23.972	(16.059)	7.913
Resultado integral total atribuible a:			
Resultado integral total atribuible a los propietarios de la controlante			7.913
Resultado integral atribuible a participaciones no controlantes			-

Eduardo Espinelli
 Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y
 Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018
 PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

A. Conciliación de saldos y patrimonio neto al 31 de diciembre de 2016

	BCRA	Ajuste NIIF	Saldo NIIF
Activo	3.190.523	(555)	3.189.968
Efectivo y depósitos en Bancos	79.097	-	79.097
Instrumentos derivados	380	-	380
Otros activos financieros	23.199	-	23.199
Préstamos y otras financiaciones	3.034.633	(555)	3.034.078
Activos financieros entregados en garantía	1.308	-	1.308
Propiedad, planta y equipo	12.951	-	12.951
Activos intangibles	12.289	-	12.289
Otros activos no financieros	26.666	-	26.666
Pasivo	2.920.779	13.881	2.934.660
Depósitos	236.293	-	236.293
Pasivos a VR con cambios en resultados	-	(39.741)	(39.741)
Instrumentos derivados	2.675	37.039	39.714
Otros pasivos financieros	143.177	-	143.177
Financ. recibidas del BCRA y ot. instit. financ.	1.341.571	-	1.341.571
Obligaciones negociables emitidas	991.824	-	991.824
Pasivos por imp. a las ganancias corrientes	51.576	-	51.576
Obligaciones negociables subordinadas	106.481	-	106.481
Pasivo por imp. a las ganancias diferido	-	12.580	12.580
Otros pasivos no financieros	47.182	4.003	51.185

	BCRA	Ajuste NIIF	Saldo NIIF
PN atribuible a los propietarios de la controladora	269.744	(14.436)	255.308
Capital social	89.200	-	89.200
Ganancias reservadas	134.720	-	134.720
Resultado del ejercicio	45.824	(14.436)	31.388
PN atribuible a participaciones no controladoras	-	-	-

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

B. Conciliación del estado de resultado integral al 31 de diciembre de 2016

	BCRA	Ajuste NIIF	Saldo NIIF
Resultado Neto del Ejercicio	45.824	(14.436)	31.388
Ingresos por intereses	840.778	(555)	840.223
Egresos por intereses	(590.993)	-	(590.993)
Ingresos por comisiones	34.930	-	34.930
Egresos por comisiones	(26.013)	-	(26.013)
RN por medic. de inst. fin. a VR con cambios en result.	(7.930)	2.702	(5.228)
Diferencia de cotización de oro y ME	2.896	-	2.896
Otros ingresos operativos	48.874	-	48.874
Cargo por incobrabilidad	(17.229)	-	(17.229)
Beneficios al personal	(68.204)	(4.003)	(72.207)
Gastos de administración	(70.071)	-	(70.071)
Depreciaciones y desvalorizaciones de bienes	(7.297)	-	(7.297)
Otros gastos operativos	(61.790)	-	(61.790)
Imp. a las ganancias de las actividades que continúan	(32.127)	(12.580)	(44.707)
Otro resultado integral	-	-	-
Resultado integral total del ejercicio	45.824	(14.436)	31.388
Resultado integral total atribuible a:			
Resultado integral total atribuible a los propietarios de la controlante			31.388
Resultado integral atribuible a participaciones no controlantes			-

4. Políticas y estimaciones contables críticas

La preparación de estados financieros condensados intermedios de conformidad con el marco contable establecido por el BCRA requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. También

Eduardo Espinelli
 Presidente
 Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y
 Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018
 PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

requiere que la Gerencia ejerza su juicio en el proceso de aplicación de las normas contables establecidas por el BCRA las políticas contables de la Entidad.

La Entidad ha identificado las siguientes áreas que implican un mayor grado de juicio o complejidad, o áreas en las que los supuestos y estimaciones son significativos para los estados financieros condensados intermedios que son esenciales para la comprensión de los riesgos informativos contables / financieros subyacentes:

a- Valor razonable de derivados y otros instrumentos

El valor razonable de los instrumentos financieros que no se cotizan en los mercados activos son determinados usando técnicas de valuación. Dichas técnicas, son validadas y revisadas periódicamente por personal calificado independiente del área que las creó. Todos los modelos son evaluados y ajustados antes de ser usados, para asegurar que los resultados reflejen la información actual y precios comparativos del mercado.

La entidad, haciendo uso de la opción establecida por la NIIF 9 en su Capítulo 4.2.2., ha decidido de medir a valor razonable con cambio a resultados sus pasivos financieros por obligaciones negociables emitidas, del mismo modo realizar la medición de los derivados de tasa de interés vinculados a los mismos.

La entidad ha desarrollado un modelo a los efectos de realizar por un lado la “Valuación a Mercado” de las Obligaciones Negociables (ONs) emitidas a tasa de interés variable, vinculadas a la cotización de la Tasa Badlar Privada más un premio cuya finalidad es hacer más atractiva la colocación de este instrumento en el mercado, y por otro la valuación de los SWAP de Tasa Badlar (Swaps) que fueron concertados con distintas entidades financieras, replicando en forma idéntica las condiciones de los títulos de deuda emitidos, a modo de mitigar el riesgo de tasa interés asociado a tales instrumentos. Para la realización de los cálculos de los “Precios a Valor de Mercado” de distintas operaciones contempladas por el modelo, se han realizado análisis del comportamiento de las estructuras de tasas que se detallan a continuación:

- Estructura de Tasa Badlar futuras

A los efectos de valorar los contratos de ONs y Swaps que posee la Entidad, resulta de suma importancia disponer de una estructura de tasas futura. Para lograr este objetivo, se utilizó la Tasa Teórica de Swaps publicada por el Mercado Abierto Electrónico (MAE) al cierre de cada mes.

- Valor presente de los pagos correspondientes a los contratos de ONs y Swaps

Al momento de realizar la valuación de los instrumentos, es necesario definir como valorar el flujo de fondos que la Entidad debería pagar o cobrar de acuerdo con el resultado de las variables contempladas en cada contrato. En este sentido, la alternativa seleccionada por TCFA ha sido calcular el valor actual de los contratos en función de la estructura de Tasas de las LEBACs a la fecha de valuación del flujo de fondos resultante de cada contrato.

b- Pérdidas por deterioro de préstamos y anticipos.

La Entidad realiza estimaciones sobre las capacidades de repago de los clientes para determinar el nivel de provisionamiento que le corresponde según la normativa BCRA.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Dichas estimaciones son efectuadas con la periodicidad correspondiente requerida por las normas mínimas de provisionamiento del BCRA

c- Deterioro de Activos no Financieros

Los activos intangibles con vidas finitas y propiedades, planta y equipo se amortizan o deprecian a lo largo de su vida útil estimada en forma lineal. La Entidad monitorea las condiciones relacionadas con estos activos para determinar si los eventos y circunstancias justifican una revisión del período de amortización o depreciación restante y si existen factores o circunstancias que impliquen un deterioro en el valor de los activos que no pueda ser recuperado.

La Entidad ha aplicado el juicio en la identificación de los indicadores de deterioro de propiedad, planta y equipo y activos intangibles determinando que no hubo indicios de deterioro para ninguno de los períodos presentados en sus estados financieros condensados intermedios, por lo cual no se ha estimado ningún valor recuperable.

d- Impuesto a las ganancias e impuesto diferido

Se requiere un juicio significativo al determinar los pasivos y activos por impuestos corrientes y diferidos. El impuesto corriente se provisiona de acuerdo a los montos que se espera pagar y el impuesto diferido se provisiona sobre las diferencias temporarias entre las bases impositivas de los activos y pasivos y sus valores en libros, a las alícuotas que se espera estén vigentes al momento de reversión de las mismas.

Se reconoce un activo por impuesto diferido en la medida en que exista la probabilidad de que se disponga de ganancias imponibles futuras contra las cuales se puedan utilizar las diferencias temporarias, basado en los presupuestos de la gerencia con respecto a los montos y la oportunidad de las ganancias imponibles futuras. Luego se debe determinar la posibilidad de que los activos por impuesto diferido se utilicen y compensen contra ganancias imponibles futuras. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones, por ejemplo, cambios en la legislación impositiva o el resultado de la revisión definitiva de las declaraciones juradas de impuestos por parte del fisco y los tribunales fiscales.

Las ganancias fiscales futuras y la cantidad de beneficios fiscales que son probables en el futuro se basan en un plan de negocios a mediano plazo preparado por la administración el cual se basa en expectativas que se consideran razonables.

5. Hechos significativos y transacciones a informar sobre la Información Intermedia Financiera

La Entidad considera que la siguiente información sobre hechos y transacciones significativas debe ser tenida en cuenta por el lector, al momento de interpretar los estados financieros condensados intermedios junto con la información contenida en Nota 7 al 31 de diciembre de 2017.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

5.1 Valores Razonables

La Entidad clasifica los valores razonables de los instrumentos financieros en 3 niveles, de acuerdo a la calidad de los datos utilizados para su determinación.

Valor Razonable nivel 1: El valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos (como derivados negociados públicamente, inversiones negociables o disponibles para la venta) se basa en los precios de cotización de los mercados a la fecha del período de reporte. El precio de mercado utilizado en los activos financieros mantenidos por la Entidad es el precio de compra actual. Estos instrumentos se incluyen en el nivel 1.

Valor Razonable nivel 2: El valor razonable de instrumentos financieros que no se negocian en mercados activos, por ejemplo, los derivados disponibles fuera de bolsa (over-the-counter), se determina utilizando técnicas de valuación que maximizan el uso de información observable y deposita la menor confianza posible en estimados específicos de la Entidad. Si todas las variables relevantes para establecer el valor razonable de un instrumento financiero son observables, el instrumento se incluye en el nivel 2.

Valor Razonable nivel 3: Si una o más variables relevantes no se basan en información observable de mercado, el instrumento se incluye en el nivel 3. Este es el caso de los instrumentos de capital sin cotización.

Se detallan a continuación los instrumentos financieros de la Entidad medidos a valor razonable al cierre del período:

Cartera de instrumentos al 30/06/2018	VR nivel 1	VR nivel 2	VR nivel 3
Activos			
- Títulos de Deuda a Valor Razonable con Cambio en Rtdos.			
- Instrumentos Derivados		34.707	
- Operaciones de Pase			
- Otros Activos Financieros			
- Otros Títulos de Deuda			
- Activos Financieros entregados en Garantía			
- Acciones			
Pasivos			
- Pasivos a Valor Razonable con Cambio en Rtdos. (O.Neg.)		1.385.605	
- Instrumentos Derivados			
- Operaciones de Pase			
- Otros Pasivos Financieros			
Total			

La política de la Entidad es reconocer transferencias entre los niveles de Valores Razonables solo a las fechas de cierre de ejercicio, no existiendo modificaciones en relación a los instrumentos financieros mantenidos en cartera al 31 de diciembre de 2017.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Técnicas de Valuación

Las técnicas de valuación para la determinación de los Valores Razonables incluyen:

- Precios de mercado o cotizaciones de instrumentos similares.
- Determinación de valor actual estimado de los instrumentos.

Todas las estimaciones del valor razonable se incluyen en el nivel 2, de acuerdo a lo mencionado en la nota 4.

5.2 Propiedad, Planta y Equipos

La evolución del rubro propiedad, planta y equipo al 30 de junio de 2018 y 1° de enero de 2017 fue la siguiente:

Concepto	Valor residual al inicio del ejercicio	Incorporaciones	Bajas	Pérdidas por desvalorización	Depreciaciones del período		Valor	Valor
					Años de vida útil asignados	Importe	residual al 30/06/2018	residual al 31/12/2017
BIENES DE USO								
-Mobiliario e Instalaciones	624	11	-	-	10	81	554	624
-Máquinas y equipos	2.353	2.730	-	-	3	881	4.202	2.353
-Vehículos	10.699	2.137	314	-	5	1.577	10.945	10.699
-Bienes diversos (*)	4.098	5.691	149	-	-	368	9.272	4.098
TOTAL	17.774	10.569	463			2.907	24.973	17.774

Concepto	Valor residual al inicio del ejercicio	Incorporaciones	Bajas	Pérdidas por desvalorización	Depreciaciones del ejercicio		Valor	Valor
					Años de vida útil asignados	Importe	residual al 01.01.2017	residual al 31.12.2015
BIENES DE USO								
-Mobiliario e Instalaciones	802	109	-	-	10	154	757	802
-Máquinas y equipos	1.265	2.204	10	-	3	1.011	2.448	1.265
-Vehículos	7.049	7.180	2.445	-	5	2.038	9.746	7.049
-Bienes Diversos (*)	582	2.354	1.840	-	-	50	1.046	582
TOTAL	9.698	11.847	4.295			3.253	13.997	9.698

(*) Los valores se encuentran registrados dentro del rubro Otros activos no financieros.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

5.3 Activos Intangibles

La evolución del rubro activos intangibles al 30 de junio de 2018 y 1° de enero de 2017 fue la siguiente:

Concepto	Valor residual al inicio del ejercicio	Incorporaciones	Bajas	Amortizaciones del período		Valor residual al	Valor residual al
				Años de vida útil asignados	Importe	30/06/2018	31/12/2017
Gastos de organización y desarrollo	16.969	5.163	-	5	4.112	18.020	16.969
TOTAL	16.969	5.163	-		4.112	18.020	16.969

Concepto	Valor residual al inicio del ejercicio	Incorporaciones	Bajas	Amortizaciones del ejercicio		Valor residual al	Valor residual al
				Años de vida útil asignados	Importe	01.01.2017	31.12.2015
Gastos de organización y desarrollo	7.877	8.395	-	5	3.983	12.289	7.877
TOTAL	7.877	8.395	-		3.983	12.289	7.877

5.4. Transacciones y saldos entre partes relacionadas

a) Accionista principal

Denominación de la sociedad controlante: Toyota Financial Services International Corporation
 Domicilio legal: 6565 Headquarters Dr, Plano, TX 75024, EE. UU.
 Actividad principal: Inversora en Entidades financieras del grupo Toyota

El porcentaje de votos poseídos por la sociedad controlante al 31 de diciembre de 2017 era del 96.68 %. El pasado 26 de marzo de 2018 se aprobó mediante Acta de Asamblea de Accionistas nro. 23 un aporte de capital de Toyota Financial Services International Corporation de 80.000.000 pesos. Luego del mencionado aporte el porcentaje de su participación en TCFA ascendió a 98.25%.

Eduardo Espinelli
 Presidente
Por representación legal

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018
 PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

b) Operaciones con sociedades relacionadas (art. 33 de la Ley de Sociedades Comerciales)

Al 30 de junio de 2018 y 31 de diciembre de 2017, la Entidad realizó operaciones con las siguientes sociedades relacionadas, generando los saldos patrimoniales incluidos a continuación:

Comisiones, gastos a cobrar y/o préstamos	30.06.18	31.12.17
	M\$	M\$
- T.T.C. Auto Argentina S.A.	19.512	11.834
- Toyota Argentina S.A.	40	8.048

5.5 Impuesto a las Ganancias

El 29 de diciembre de 2017 el Poder Ejecutivo Nacional promulgó la Ley 27430 – Impuesto a las Ganancias. Esta ley ha introducido varios cambios en el tratamiento del impuesto a las ganancias cuyos componentes clave son los siguientes:

Alícuota de Impuesto a las ganancias: La alícuota del Impuesto a las Ganancias para las sociedades argentinas se reducirá gradualmente desde el 35% al 30% para los ejercicios fiscales que comiencen a partir del 1° de enero de 2018 hasta el 31 de diciembre de 2019 y al 25% para los ejercicios fiscales que comiencen a partir del 1° de enero de 2020, inclusive.

Impuesto a los dividendos: Se introduce un impuesto sobre los dividendos o utilidades distribuidas, entre otros, por sociedades argentinas o establecimientos permanentes a: personas humanas, sucesiones indivisas o beneficiarios del exterior, con las siguientes consideraciones: (i) los dividendos derivados de las utilidades generadas durante los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1° de enero 2018 y hasta el 31 de diciembre de 2019 estarán sujetos a una retención del 7%; y (ii) los dividendos originados por las ganancias obtenidas por ejercicios iniciados a partir del 1 de enero de 2020 en adelante estarán sujetos a retención del 13%.

Los dividendos originados por beneficios obtenidos hasta el ejercicio anterior al iniciado a partir del 1° de enero de 2018 seguirán sujetos, para todos los beneficiarios de los mismos, a la retención del 35% sobre el monto que exceda las ganancias acumuladas distribuibles libres de impuestos (período de transición del impuesto de igualación)

	30/06/2018
Resultado contable antes de impuesto a las ganancias - Ganancia	95.617
Impuesto a las Ganancias - determinado	36.314
Pasivo diferido por Impuesto a las Ganancias	24.572

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Actualizaciones de deducciones: Las adquisiciones o inversiones efectuadas en los ejercicios fiscales que se inicien a partir del 1° de enero de 2018, se actualizarán sobre la base de las variaciones porcentuales del Índice de Precios Internos al por Mayor (IPIM) que suministre el Instituto Nacional de Estadística y Censos, situación que incrementará la amortización deducible y su costo computable en caso de venta.

6. Notas requeridas por el BCRA

6.1 Seguro de Garantía de los Depósitos

Mediante la Ley N° 24485 y el Decreto N° 540/95 se dispuso la creación del Sistema de Seguro de Garantía de los Depósitos con el objeto de cubrir el riesgo de los depósitos bancarios adicionalmente al sistema de privilegios y protección previsto en la Ley de Entidades Financieras.

Por el Decreto N° 1127/98 del 24 de septiembre de 1998, el P.E.N. estableció el límite máximo de cobertura del sistema de garantía, alcanzando a los depósitos a la vista o a plazo fijo, en pesos y/o moneda extranjera hasta la suma de 30. En fecha 11 de enero de 2011 el BCRA por Comunicación "A" 5170 elevó dicho importe a la suma de 120. A partir del 1° de noviembre de 2014, mediante Comunicación "A" 5641, dicho importe se incrementó hasta 350. Luego, en fecha 7 de abril de 2016, mediante Comunicación "A" 5943, el BCRA elevó dicho importe a la suma de 450 con vigencia a partir del 1° de mayo de 2016.

No están incluidos en el presente régimen los depósitos efectuados por otras entidades financieras (incluyendo los certificados a plazo fijo adquiridos por negociación secundaria), los depósitos efectuados por personas vinculadas directa o indirectamente a la entidad, los depósitos de títulos valores, aceptaciones o garantías y aquellos constituidos con posterioridad al 1 de julio de 1995 a una tasa superior a la establecida periódicamente por el BCRA en base a la encuesta diaria que realiza dicha institución. También se hallan excluidos los depósitos cuya titularidad haya sido adquirida vía endoso y las imposiciones que ofrezcan incentivos adicionales a la tasa de interés. El sistema ha sido implementado mediante la creación de un fondo denominado "Fondo de Garantía de los Depósitos" (F.G.D.), que es administrado por la sociedad Seguros de Depósitos S.A. (SEDESA) y cuyos accionistas son el BCRA y las entidades financieras en la proporción que para cada una de ellas determina dicha institución en función de los aportes efectuados al mencionado fondo.

Al 30 de junio de 2018 el aporte normal al F.G.D. acumulado en el presente período, ascendió a pesos miles 254.

6.2 Cuentas que identifican el cumplimiento de efectivo mínimo

Se detalla a continuación el concepto computado por la entidad para la integración de efectivo mínimo con indicación del saldo al 30 de junio 2018.

- Cuenta Corriente en Banco Central: pesos miles 80.603.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

6.3 Emisión de Obligaciones

La Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 9 de diciembre de 2009, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Simples no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Adicionalmente, en función a lo aprobado por la Asamblea General de Accionistas celebrada el 29 de abril de 2011, se resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 400.000. A su vez, con fecha 29 de abril de 2014 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió incrementar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 800.000. Asimismo, con fecha 27 de abril de 2016 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de pesos miles 1.400.000. Por último, con fecha 17 de agosto de 2017 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de pesos miles 2.500.000.

De acuerdo al programa oportunamente aprobado, las Obligaciones Negociables podrán ser ofrecidas en clases separadas y éstas a su vez podrán dividirse en series, en los montos, a los precios y bajo las condiciones que se especifiquen en el suplemento de precio aplicable.

Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 16.206 del 13 de octubre de 2009 aprobó el mencionado Programa Global y admitió el ingreso de la Entidad al régimen de oferta pública. A su vez, con fecha 17 de agosto de 2011 y bajo resolución N° 16.631 de su Directorio, la CNV aprobó el incremento del monto del Programa Global de Emisión. Adicionalmente, con fecha 10 de julio de 2014 y bajo resolución N° 17.401 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Asimismo, con fecha 31 de agosto de 2016 y bajo resolución N° 18.202 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Por último, con fecha 16 de noviembre de 2017 y bajo resolución N° 19.087 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Asimismo, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 7 de noviembre de 2013, aprobó la inscripción de la Entidad en el registro especial de la CNV para la constitución de programas globales de emisión de valores representativos de deuda con plazos de amortización hasta 1 año, para ser públicamente ofertados con exclusividad a inversores calificados y la creación de su Programa Global de Emisión de Valores Representativos de Deuda de Corto Plazo por un monto total en circulación de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas).

Con fecha 14 de noviembre de 2013 el Directorio de la Entidad aprobó los términos y condiciones de los valores de deuda de corto plazo a ser emitidos bajo el Programa de Valores de Corto Plazo. Dicha inscripción en el registro y el Programa de Valores de Corto Plazo fueron aprobados por la CNV mediante Registro N° 50 de fecha 5 de diciembre de 2013.

Por último, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

monedas). Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 17.764 del 11 de agosto de 2015 aprobó el mencionado Programa Global.

A continuación se detallan las emisiones vigentes al 30 de junio de 2018:

Tipo de Valor Negociable	Nro. De Serie	Autorizada por el Directorio de la Entidad	Autorizada por C.N.V. en fecha	Fecha de Colocación y Emisión	Valor Nominal	Plazo	Fecha de	Tasa (*)	Amortización	Saldo 30.06.2018	Saldo 31.12.2017
					pesos	meses	Vencimiento				
Obligaciones Negociables	20	09/08/2016	09/09/2016	28/09/2016	170.000	24	28/09/2018	Variable BADLAR + 2,95%	28/09/2018	56.746	169.965
Obligaciones Negociables	21	05/10/2016	26/10/2016	09/11/2016	210.000	24	09/11/2018	Variable BADLAR + 3,00%	09/08/2018 09/11/2018	146.199	217.118
Obligaciones Negociables	22	15/12/2016	25/01/2017	10/02/2017	250.000	24	10/02/2019	Variable BADLAR + 2,85%	10/08/2018 10/11/2018 10/02/2019	260.698	257.986
Obligaciones Negociables	23	10/04/2017	17/05/2017	08/06/2017	395.000	24	08/06/2019	Variable BADLAR + 3,49%	08/12/2018 08/03/2019 08/06/2019	401.813	398.731
Obligaciones Negociables	24	23/11/2017	16/01/2018	08/02/2018	500.000	24	08/02/2020	Variable BADLAR + 3,50%	08/08/2019 08/11/2019 08/02/2020	520.149	-
Obligaciones Negociables Subordinadas	1	25/06/2015	19/08/2015	31/08/2015	50.000	84	31/08/2022	Variable BADLAR + 7,25%	31/08/2018 02/09/2019 31/08/2020 31/08/2021 31/08/2022	54.971	54.303
Obligaciones Negociables Subordinadas	2	03/09/2015	18/09/2015	30/09/2015	50.000	84	30/09/2022	Variable BADLAR + 7,25%	01/10/2018 30/09/2019 30/09/2020 30/09/2021 30/09/2022	53.185	52.623

(*) La liquidación de los intereses en todos los casos se practica en forma trimestral a excepción de las Obligaciones Negociables Subordinadas en donde la periodicidad es semestral.

Los fondos netos obtenidos de la colocación de las Obligaciones Negociables fueron utilizados principalmente para el otorgamiento de préstamos prendarios y leasing para la adquisición de vehículos en la República Argentina y refinanciamiento de pasivos de la Entidad, contribuyendo esto a mejorar el perfil de la deuda y la diversificación de su estructura de fondeo.

6.4 Restricciones para la distribución de utilidades

Conforme a normas del BCRA corresponde destinar para la reserva legal el 20% de las utilidades que arroje el Estado de Resultados al cierre del ejercicio más los ajustes de ejercicios anteriores, neto de los resultados no asignados existentes.

El texto ordenado de las normas sobre distribución de resultados requiere que las Entidades que procedan a distribuir utilidades deberán contar con autorización previa de la Superintendencia de Entidades Financieras y Cambiarias.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

7. INFORMACIÓN ADICIONAL PARA LOS ESTADOS FINANCIEROS CONDENSADOS INTERMEDIOS AL 31 DE DICIEMBRE DE 2017

La siguiente información preparada de acuerdo al marco contable establecido por el BCRA, relativa al ejercicio finalizado al 31 de diciembre de 2017, es necesaria para el entendimiento de los presentes estados financieros condensados intermedios.

7.1 Efectivo y Depósitos en Bancos

Los equivalentes al efectivo se tienen, más que para propósitos de inversión o similares, para cumplir los compromisos de pago a corto plazo. Para que una inversión financiera pueda ser calificada como equivalente al efectivo, debe poder ser fácilmente convertible en una cantidad determinada de efectivo y estar sujeta a un riesgo insignificante de cambios en su valor. Por tanto, una inversión así será equivalente al efectivo cuando tenga vencimiento próximo, tres meses o menos desde la fecha de adquisición. Las participaciones en el capital de otras entidades quedarán excluidas de los equivalentes al efectivo.

Se detallan a continuación los componentes del efectivo y sus equivalentes:

	31/12/2017
Disponibilidades	149.929
Títulos Públicos y Privados	-
Otros	-
Total	149.929

7.2 Instrumentos Financieros

Al cierre del ejercicio 2017 la Entidad mantenía las siguientes carteras de instrumentos financieros:

Cartera de instrumentos al 31/12/2017	Valor Razonable-Resultados	Costo Amortizado	Valor Razonable-ORI
Activos	26.079	-	-
Letras y Notas del BCRA	-	-	-
Títulos Públicos Nacionales	-	-	-
Títulos Públicos Provinciales	-	-	-
Derivados	26.079	-	-
Títulos de Deuda de FF	-	-	-
Obligaciones Negociables	-	-	-
Acciones	-	-	-
Pasivos	1.196.891	319.608	-
Depósitos	-	119.152	-
Derivados	179	-	-
Obligaciones Negociables	1.196.712	200.456	-
Contingencias	-	-	-

Eduardo Espinelli
 Presidente
 Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y
 Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018
 PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Valores Razonables

La Entidad clasifica los valores razonables de los instrumentos financieros en 3 niveles, de acuerdo a la calidad de los datos utilizados para su determinación.

Se detallan a continuación los instrumentos financieros de la Entidad medidos a valor razonable al cierre del período:

Cartera de instrumentos al 31/12/2017	VR nivel 1	VR nivel 2	VR nivel 3
Activos		26.079	
- Títulos de deuda a valor razonable con cambios en resultados			
- Instrumentos derivados		26.079	
- Operaciones de pases			
- Otros activos financieros			
- Préstamos y otras financiaciones			
- Otros títulos de deuda			
- Activos financieros entregados en garantía			
- Inversiones en Instrumentos de Patrimonio			
Pasivos		1.196.891	
- Pasivos a valor razonable con cambios en resultados			
- Instrumentos derivados		179	
- Operaciones de pases			
- Otros pasivos financieros			
- Financiaciones recibidas del BCRA y otras instituciones financieras			
- Obligaciones negociables emitidas		1.196.712	
- Obligaciones negociables subordinadas			

La entidad, haciendo uso de la opción establecida por la NIIF 9 en su Capítulo 4.2.2., ha decidido de medir a valor razonable con cambio a resultados sus pasivos financieros por obligaciones negociables emitidas, del mismo modo realizar la medición de los derivados de tasa de interés vinculados a los mismos. Para lo cual la entidad ha desarrollado un modelo descrito en la nota 4.a. La política de la Entidad es reconocer transferencias entre los niveles de Valores Razonables solo a las fechas de cierre de ejercicio, no existiendo modificaciones en relación a los instrumentos financieros mantenidos en cartera al 31 de diciembre de 2017.

Valor Razonable nivel 1: El valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos (como derivados negociados públicamente, inversiones negociables o disponibles para la venta) se basa en los precios de cotización de los mercados a la fecha del periodo de reporte. El precio de mercado utilizado en los activos financieros mantenidos por la Entidad es el precio de compra actual. Estos instrumentos se incluyen en el nivel 1.

Valor Razonable nivel 2: El valor razonable de instrumentos financieros que no se negocian en mercados activos, por ejemplo, los derivados disponibles fuera de bolsa (over-the-counter), se determina utilizando técnicas de valuación que maximizan el uso de información observable y deposita la menor confianza posible en estimados específicos de la Entidad. Si todas las variables

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

relevantes para establecer el valor razonable de un instrumento financiero son observables, el instrumento se incluye en el nivel 2.

Valor Razonable nivel 3: Si una o más variables relevantes no se basan en información observable de mercado, el instrumento se incluye en el nivel 3. Este es el caso de los instrumentos de capital sin cotización.

Clasificación de Activos Financieros medidos a Costo Amortizado

Se detallan a continuación los activos financieros medidos a costo amortizado:

	Costo Amortizado al 31/12/2017
Letras del BCRA	-
Obligaciones Negociables	-
Títulos de Deuda de FF	-
Préstamos	4.817.574
Créditos por arrendamientos financieros	726.925
Total	5.544.499

Los resultados generados por el devengamiento de la tasa efectiva de los instrumentos impactan directamente en el Resultado del Ejercicio.

Pasivos Financieros

Se detallan a continuación la totalidad de los Pasivos Financieros de la Entidad al cierre del ejercicio:

	Saldo al 31/12/2017
Depósitos	119.152
Pasivos a valor razonable con cambios en resultados	25.161
Instrumentos Derivados	179
Otros pasivos financieros	207.330
Financiaciones recibidas del BCRA y otras instituciones financieras	3.552.740
Obligaciones negociables emitidas	1.372.008
Pasivo por impuestos a las ganancias corriente	61.499
Obligaciones negociables subordinadas	106.926
Pasivo por impuestos a las ganancias diferido	10.964
Otros pasivos no financieros	48.336
Total	5.504.295

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Pasivos Financieros a Costo Amortizado

Se detalla a continuación la conformación de los pasivos financieros de la Entidad medidos a costo amortizado al cierre del ejercicio:

	Costo Amortizado al 31/12/2017
Depósitos	119.152
Obligaciones negociables emitidas	203.489
Financiamientos recibidas del BCRA y otras instituciones financ.	3.475.987
Otros pasivos financieros	401.850
Obligaciones negociables subordinadas	106.926
Total	4.307.404

Deterioro

A continuación, se detallan los movimientos de las provisiones por deterioro del ejercicio 2017:

DETALLE	Saldos al comienzo del ejercicio	Aumentos	Disminuciones		Saldo final al 31.12.2017
			Desafectaciones	Aplicaciones	
<u>REGULARIZADORAS DEL ACTIVO</u>					
-Préstamos - Por riesgo de incobrabilidad y desvalorización	33.112	49.527	19.800	877	61.962
-Otros Créditos por Intermediación financiera - Por riesgo de incobrabilidad y desvalorización	355	859	163	24	1.027
-Créditos por arrendamientos financieros - Por riesgo de incobrabilidad y desvalorización	4.928	9.624	2.081	222	12.249
-Créditos diversos - Por riesgo de incobrabilidad	777	999	363	380	1.033
TOTAL	39.172	61.009	22.407	1.503	76.271

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

7.3 Préstamos y otras Financiaciones

Cartera Comercial

Dic. 2017

En situación normal	801.190
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	264.506
Sin garantías ni contragarantías preferidas	536.684
Con seguimiento especial	21.814
En negociación o con acuerdos de refinanciación	21.814
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	21.814
Con alto riesgo de insolvencia	7.508
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	6.533
Sin garantías ni contragarantías preferidas	975
Total Cartera Comercial	830.512

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Cartera de Consumo y Vivienda

Cumplimiento normal	4.688.127
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	4.396.334
Sin garantías ni contragarantías preferidas	291.793
Riesgo bajo	69.514
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	68.562
Sin garantías ni contragarantías preferidas	952
Riesgo medio	6.595
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	6.594
Sin garantías ni contragarantías preferidas	1
Riesgo alto	44.558
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	43.576
Sin garantías ni contragarantías preferidas	982
Irrecuperable	3.956
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	3.208
Sin garantías ni contragarantías preferidas	748
Irrecuperable por disposición Técnica	-
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	-
Sin garantías ni contragarantías preferidas	-
Total Cartera de Consumo y Vivienda	4.812.750
Total General	5.643.262

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

7.4 Otros Activos financieros

Al 31 de diciembre de 2017, los saldos de otros activos financieros corresponden a:

	31/12/2017
Deudores varios	16
Intereses devengados a cobrar	5.503
Total Otros Activos Financieros	5.519

7.5 Propiedad, planta y equipo

Los movimientos en propiedad, planta y equipo para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2017 fueron los siguientes:

Concepto	Valor residual al inicio del ejercicio	Incorporaciones	Bajas	Pérdidas por desvalorización	Depreciaciones del ejercicio		Valor residual al 31.12.2017	Valor residual al 01.01.2017
					Años de vida útil asignados	Importe		
-Mobiliario e Instalaciones	757	28	-	-	10	161	624	757
-Máquinas y equipos	2.448	1.517	1	-	3	1.611	2.353	2.448
-Vehículos	9.746	6.769	3.071	-	5	2.745	10.699	9.746
-Bienes Diversos (*)	1.046	13.924	10.428	-		444	4.098	1.046
TOTAL	13.997	22.238	13.500	-		4.961	17.774	13.997

(*) Los valores se encuentran registrados dentro del rubro Otros activos no financieros.

Eduardo Espinelli
 Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y
 Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

7.6 Activos Intangibles

Los cambios en activos intangibles para los ejercicios finalizados el 31 de diciembre de 2017 fueron los siguientes:

Concepto	Valor residual al inicio del ejercicio	Incorporaciones	Bajas	Amortizaciones del ejercicio		Valor residual al	Valor residual al
				Años de vida útil asignados	Importe	31.12.2017	01.01.2017
Gastos de organización y desarrollo	12.289	11.223	80	5	6.463	16.969	12.289
TOTAL	12.289	11.223	80		6.463	16.969	12.289

7.7 Impuesto a las Ganancias - Activos / pasivos por impuesto a las ganancias diferido

La Entidad determina el impuesto a las ganancias aplicando la tasa vigente sobre la utilidad impositiva estimada, de acuerdo con lo establecido por las normas del BCRA. Al 31 de diciembre de 2017 el importe determinado por dicho concepto es de pesos miles 33.665, el cual se imputó a los resultados del ejercicio en el rubro impuesto a las ganancias.

El cálculo mencionado en el párrafo anterior no considera el efecto de las diferencias temporarias entre el resultado contable y el impositivo al 31 de diciembre de 2017.

En forma adicional, el reconocimiento del impuesto a las ganancias efectuado por el método del impuesto diferido, implica reconocer activos o pasivos calculados sobre las diferencias temporarias mencionadas precedentemente. Adicionalmente, deberían reconocerse como activos diferidos los quebrantos impositivos o créditos fiscales no utilizados susceptibles de deducción de ganancias impositivas futuras, en la medida en que la misma sea probable.

Aplicando el método antes mencionado, el pasivo diferido del impuesto asciende al 31 de diciembre de 2017 a pesos miles 10.964.

Impuesto a la Ganancia Mínima Presunta

De acuerdo al art. 13° de la ley nro. 25.063, modificada por la ley nro. 25.360, los pagos a cuenta del impuesto a la ganancia mínima presunta, no absorbidos por el impuesto a las ganancias de cada ejercicio, se admiten computar como pago a cuenta de este último tributo, en cualquiera de los diez ejercicios siguientes.

Al 31 de diciembre de 2017 la Entidad no registra saldo acumulado por impuesto a la ganancia mínima presunta.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

7.8 Obligaciones Negociables emitidas

La Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 9 de diciembre de 2009, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables

Simple no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Adicionalmente, en función a lo aprobado por la Asamblea General de Accionistas celebrada el 29 de abril de 2011, se resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 400.000. A su vez, con fecha 29 de abril de 2014 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió incrementar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo de pesos miles 800.000. Asimismo, con fecha 27 de abril de 2016 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de pesos miles 1.400.000. Por último, con fecha 17 de agosto de 2017 la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas resolvió ampliar el monto de capital del Programa Global de Emisión hasta un máximo en circulación de pesos miles 2.500.000.

De acuerdo al programa oportunamente aprobado, las Obligaciones Negociables podrán ser ofrecidas en clases separadas y éstas a su vez podrán dividirse en series, en los montos, a los precios y bajo las condiciones que se especifiquen en el suplemento de precio aplicable.

Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 16.206 del 13 de octubre de 2009 aprobó el mencionado Programa Global y admitió el ingreso de la Entidad al régimen de oferta pública. A su vez, con fecha 17 de agosto de 2011 y bajo resolución N° 16.631 de su Directorio, la CNV aprobó el incremento del monto del Programa Global de Emisión. Adicionalmente, con fecha 10 de julio de 2014 y bajo resolución N° 17.401 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Asimismo, con fecha 31 de agosto de 2016 y bajo resolución N° 18.202 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Por último, con fecha 16 de noviembre de 2017 y bajo resolución N° 19.087 de su Directorio, la CNV autorizó el nuevo monto del Programa Global de Emisión. Asimismo, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 7 de noviembre de 2013, aprobó la inscripción de la Entidad en el registro especial de la CNV para la constitución de programas globales de emisión de valores representativos de deuda con plazos de amortización hasta 1 año, para ser públicamente ofertados con exclusividad a inversores calificados y la creación de su Programa Global de Emisión de Valores Representativos de Deuda de Corto Plazo por un monto total en circulación de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas).

Con fecha 14 de noviembre de 2013 el Directorio de la Entidad aprobó los términos y condiciones de los valores de deuda de corto plazo a ser emitidos bajo el Programa de Valores de Corto Plazo. Dicha inscripción en el registro y el Programa de Valores de Corto Plazo fueron aprobados por la CNV mediante Registro N° 50 de fecha 5 de diciembre de 2013.

Por último, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas). Por su parte, la CNV mediante la Resolución N° 17.764 del 11 de agosto de 2015 aprobó el mencionado Programa Global.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

A continuación se detallan las emisiones vigentes al 31 de diciembre de 2017:

Tipo de Valor Negociable	Nro. De Serie	Autorizada por el Directorio de la Entidad	Autorizada por C.N.V. en fecha	Fecha de Colocación y Emisión	Valor Nominal	Plazo	Fecha de	Tasa (*)	Amortización	Saldo 31.12.2017
					pesos	meses	Vencimiento			
Obligaciones Negociables	18	29/12/2015	15/02/2016	29/02/2016	120.000	24	01/03/2018	Variable BADLAR + 3,70%	01/03/2018	40.928
Obligaciones Negociables	19	27/04/2016	09/06/2016	23/06/2016	130.000	24	25/06/2018	Variable BADLAR + 2,74%	23/03/2018 25/06/2018	86.824
Obligaciones Negociables	20	09/08/2016	09/09/2016	28/09/2016	170.000	24	28/09/2018	Variable BADLAR + 2,95%	28/03/2018 28/06/2018 28/09/2018	169.965
Obligaciones Negociables	21	05/10/2016	26/10/2016	09/11/2016	210.000	24	09/11/2018	Variable BADLAR + 3,00%	09/05/2018 09/08/2018 09/11/2018	217.118
Obligaciones Negociables	22	15/12/2016	25/01/2017	10/02/2017	250.000	24	10/02/2019	Variable BADLAR + 2,85%	10/08/2018 10/11/2018 10/02/2019	257.986
Obligaciones Negociables	23	10/04/2017	17/05/2017	08/06/2017	395.000	24	08/06/2019	Variable BADLAR + 3,49%	08/12/2018 08/03/2019 08/06/2019	398.731
Obligaciones Negociables Subordinadas	1	25/06/2015	19/08/2015	31/08/2015	50.000	84	31/08/2022	Variable BADLAR + 7,25%	31/08/2018 02/09/2019 31/08/2020 31/08/2021 31/08/2022	54.303
Obligaciones Negociables Subordinadas	2	03/09/2015	18/09/2015	30/09/2015	50.000	84	30/09/2022	Variable BADLAR + 7,25%	01/10/2018 30/09/2019 30/09/2020 30/09/2021 30/09/2022	52.623
Valores de Corto Plazo	VI	03/07/2017	14/12/2017	21/12/2017	200.000	6	19/06/2018	Variable BADLAR + 4,94%	21/03/2018 19/06/2018	200.456

(*) La liquidación de los intereses en todos los casos se practica en forma trimestral a excepción de las Obligaciones Negociables Subordinadas en donde la periodicidad es semestral.

Los fondos netos obtenidos de la colocación de las Obligaciones Negociables fueron utilizados principalmente para el otorgamiento de préstamos prendarios y leasing para la adquisición de vehículos en la República Argentina y refinanciamiento de pasivos de la Entidad, contribuyendo esto a mejorar el perfil de la deuda y la diversificación de su estructura de fondeo.

En el caso de los Valores de Corto Plazo, los fondos netos obtenidos de su colocación fueron utilizados en su totalidad para el otorgamiento de préstamos de corto plazo a concesionarios de la red Toyota en la Argentina.

7.9 Otras ganancias reconocidas en el Patrimonio

A continuación se exponen las ganancias reconocidas en cada componente del patrimonio al 31 de diciembre de 2017:

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Movimientos	Capital social	Ajustes al Patrimonio	Reserva de Utilidades			TOTAL 31.12.2017
			Legal	Otras	Resultados no asignados	
Saldos al comienzo del ejercicio	89.200	-	26.944	107.780	45.820	269.744
Reserva legal	-	-	9.165	-	(9.165)	-
Reserva Facultativa	-	-	-	36.655	(36.655)	-
Resultado neto del ejercicio - Ganancia	-	-	-	-	62.995	62.995
Resultado por Adopción NIIF - Pérdida	-	-	-	-	(9.613)	(9.613)
Saldos al cierre del ejercicio	89.200	-	36.109	144.435	53.382	323.126

7.10 Composición del capital

Clase	Acciones		Capital social	
	Cantidad	Votos por acción	Emitido	Integrado
			En circulación	
Ordinarias	89.200	1	89.200	89.200
Total			89.200	89.200

7.11 Ingreso por intereses / comisiones

Ingresos por intereses	31/12/2017
Intereses por préstamos al sector financiero	12.757
Intereses por documentos	2.492
Intereses por préstamos hipotecarios	10.608
Intereses por préstamos prendarios	933.944
Intereses por otros préstamos	122.735
Intereses por arrendamientos financieros	155.838
Diferencia de cotización de oro y moneda extranjera	947
Total	1.239.321

Ingresos por servicios	31/12/2017
Viculados con operaciones activas	44.101
Seguros de autos	24.556
Otros	104
Total	68.761

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

7.12 Egresos por intereses / comisiones

Egresos por intereses	31/12/2017
Intereses por depósitos a plazo fijo	41.584
Intereses por préstamos interfinancieros recibidos (call recibidos)	53.813
Intereses por otras financiaciones de entidades financieras	257
Intereses por obligaciones subordinadas	28.224
Intereses por otras obligaciones por intermediación financiera	717.154
Aportes al fondo de garantías de los depósitos	333
Resultado Valor Razonable Swap de tasas	(59.179)
Resultado Valor Razonable Obligaciones Negociables	64.901
Otros	92.983
Total	940.070

Egresos por servicios	31/12/2017
Comisiones	47.077
Otros	8.954
Total	56.031

7.13 Otros ingresos / (Egresos) netos

Otros Ingresos Netos	31/12/2017
Intereses punitorios	5.646
Créditos recuperados y provisiones desafectadas	2.099
Otros	10.794
Total	18.539

Otros Egresos Netos	31/12/2017
Intereses punitorios y cargos a favor del BCRA	359
Cargo por incobrabilidad de créditos diversos y por otras provisiones	636
Depreciación y pérdidas por bienes diversos	444
Otros	1.556
Total	2.995

7.14 Gastos por función y naturaleza

La Entidad presentó sus estados de resultados integrales bajo el método de la función del gasto. De acuerdo con este método, los gastos se clasifican de acuerdo a su función como parte de la partida "gastos de administración".

La siguiente tabla proporciona la información adicional requerida sobre la naturaleza de los gastos y su relación con la función:

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Gastos de Administración	31/12/2017
Gastos en personal	94.158
Honorarios a directores y síndicos	215
Otros honorarios	26.251
Propaganda y publicidad	10.900
Impuestos	10.134
Depreciación de Bienes de Uso	4.517
Amortización de gastos de organización	6.463
Otros gastos operativos	19.493
Otros	17.288
Total	189.419

7.15 Sueldos, Jornales, Cargas sociales y Otros beneficios

A continuación, se detallan los conceptos incluidos en Sueldos y Jornales y Cargas Sociales al 31 de diciembre de 2017:

Detalle	31/12/2017
Remuneraciones	53.240
Carga sociales	18.766
Indemnizaciones y gratificaciones al personal	10.740
Total	82.746

7.16 Impuesto a las Ganancias

	31/12/2017
Resultado contable antes de impuesto a las ganancias - Ganancia	96.660
Impuesto a las Ganancias - determinado	33.665
Pasivo diferido por Impuesto a las Ganancias	10.964

7.17 Información por segmentos

La Entidad determina los segmentos operativos sobre la base de los informes de gestión que son revisados por el Directorio y el personal clave de la Gerencia, y los actualiza a medida que los mismos presentan cambios.

En la entidad se distinguen como principales segmentos de negocio los siguientes:

Eduardo Espinelli
 Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y
 Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018
 PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Financiación Minorista: comprende las facilidades crediticias otorgadas a clientes finales compradores de vehículos, tanto nuevos como usados, utilitarios o maquinarias y equipos industriales (Autoelevadores Toyota).

Incluye los siguientes productos:

- Préstamos prendarios
- Leasing

Financiación Mayorista: consiste en la financiación de los vehículos que los concesionarios adquieren de la terminal automotriz de manera tal que, ante cada unidad vendida por Toyota Argentina S.A. a un concesionario, TCFA desembolsa un préstamo a este último, quien utiliza esos fondos para cancelar su obligación con Toyota Argentina S.A.

Incluye los siguientes productos:

- Préstamos con prenda flotante a concesionarios oficiales Toyota
- Préstamos con garantía hipotecaria a concesionarios oficiales Toyota

Los resultados operativos de los distintos segmentos operativos de la Entidad se monitorean por separado con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y la evaluación del desempeño de cada uno de los segmentos. El desempeño de los mismos es evaluado basado en las ganancias o pérdidas operativas y es medido consistentemente con las ganancias y pérdidas operativas del estado de resultados.

Cuando ocurre alguna transacción, los precios de transferencia entre los segmentos operativos son contratados en forma independiente y equitativa de manera similar a las transacciones realizadas con terceros. Los ingresos, los gastos y los resultados producidos por las transferencias entre los segmentos operativos son luego eliminadas de la consolidación.

7.18 Transacciones y saldos entre partes relacionadas

c) Accionista principal

Denominación de la sociedad controlante: Toyota Financial Services International Corporation

Domicilio legal: 6565 Headquarters Dr, Plano, TX 75024, EE. UU.

Actividad principal: Inversora en Entidades financieras del grupo Toyota

Porcentaje de votos poseídos por la sociedad controlante al 31.12.2017: 96.68 %

d) Operaciones con sociedades relacionadas (art. 33 de la Ley de Sociedades Comerciales)

Al 31 de diciembre de 2017 y 31 de diciembre de 2016, la Entidad realizó operaciones con las siguientes sociedades relacionadas, generando los saldos patrimoniales incluidos a continuación:

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Comisiones, gastos a cobrar y/o préstamos	31.12.17 M\$	31.12.16 M\$
- T.T.C. Auto Argentina S.A.	11.834	12.926
- Toyota Argentina S.A.	8.048	2.055

7.19 Factores de riesgos financieros

Gestión de riesgos en TCFA

Desde el año 2007 la Entidad -a partir de lineamientos establecidos a nivel global por parte de Toyota Financial Services Corporation- adhiere al Gerenciamiento de Riesgos, entendiendo a este término como **“...un método lógico y sistemático para establecer un entorno, identificar, analizar, evaluar, tratar, monitorear y comunicar los riesgos asociados con una actividad, función o proceso de forma tal que permita minimizar pérdidas...”**.

En tal sentido, se ha formalizado y aprobado por el Directorio una estructura a nivel organizacional encargada del Gerenciamiento de Riesgos, la cual prevé los siguientes roles:

- ✚ C.R.O. (Chief Risk Officer - Jefe de Gerenciamiento de Riesgos)
- ✚ O.R.O. (Operational Risk Officer - Gerente de Riesgos Operativos)
- ✚ M.R.O. (Market Risk Officer - Gerente de Riesgos de Mercado)
- ✚ C.C.O. (Chief Credit Officer - Gerente de Riesgos de Crédito)
- ✚ C.M.E. (Crisis Management Executive - Ejecutivo de Administración de Crisis)
- ✚ B.C.M. (Business Continuity Manager - Gerente de Continuidad de Negocios)

Comité de Gerenciamiento de Riesgos

En Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se ha establecido un nivel funcional con capacidad decisoria en materia de riesgos denominado **“Comité de Gerenciamiento de Riesgos”**. El mismo cuenta con un reglamento para su actuación, se reúne con una frecuencia mínima mensual, tiene fluida relación con el resto de los Comités de la Entidad (Activos y Pasivos - ALCO, Créditos, Prevención de Lavado de Dinero, Auditoría, Kaizen y Tecnología) -a los cuales supervisa- y es el ámbito en donde se discuten y gestionan los temas que atañen a la gestión de riesgos de la Entidad. Las decisiones que se toman en el Comité son emitidas por mayoría de votos (decisión colegiada). En caso de empate, la decisión final es tomada por el Presidente del Comité. El Comité de Gerenciamiento de Riesgos, en cumplimiento de sus funciones, ha aprobado la siguiente normativa, actualmente en vigencia:

- ✚ Política General de Gerenciamiento de Riesgos;
- ✚ Manual de Misiones y Funciones;
- ✚ Estrategia de Gerenciamiento de Riesgos;
- ✚ Política de Gerenciamiento de Crisis;
- ✚ Programa de Comunicación de Crisis; y
- ✚ Programa de Gerenciamiento de Crisis.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Metodología empleada para el gerenciamiento de riesgos

Teniendo en cuenta el enfoque de gerenciamiento de riesgos adoptado por la Entidad, se utiliza una metodología específica que incluye la Identificación, Análisis, y Evaluación de los riesgos detectados, como así también el control y seguimiento de las decisiones tomadas al respecto.

El apetito a riesgo -entendido como la cantidad de riesgo que TCFA está dispuesta a aceptar para generar valor en la compañía- es definido desde el nivel más alto de la organización y se encuentra en línea con los objetivos corporativos establecidos.

Tratamiento y mitigación de los riesgos detectados

El Comité de Gerenciamiento de Riesgos analiza y define las medidas a adoptar para el tratamiento de los distintos riesgos que resulten identificados. Las mencionadas acciones se encuentran siempre enmarcadas dentro de alguna de las siguientes opciones: “Retener”, “Renunciar” o “Transferir” la responsabilidad por el riesgo detectado.

En caso de optar por “Retener” la responsabilidad por el riesgo identificado, se evaluará si “Tratar” el mismo tomando contramedidas para reducirlo o “Asumir” dicho riesgo sin realizar una gestión específica.

Indicadores de riesgos claves (KRI's)

Con el fin de monitorear los riesgos inherentes al negocio de TCFA, existen Indicadores de Riesgos Claves (KRI's) definidos a nivel corporativo, con márgenes de tolerancia previamente determinados. Mensualmente la carga de los datos necesarios para la construcción de los distintos indicadores es llevada a cabo en forma descentralizada e informada por el área de Riesgos al Comité Global de Riesgos del Grupo.

A su vez, en caso de registrarse desvíos a los límites, deben reportarse tanto las causas de los mismos como así también las contramedidas para su reversión.

Estos KRI's son tratados por el Comité local y corresponden a 5 categorías de riesgos: Mercado, Liquidez, Tasa, Crédito y Operacional.

Adicionalmente, TCFA lleva a cabo -con una frecuencia anual- autoevaluaciones de riesgos, las cuales se encuentran vinculadas a los riesgos mencionados.

Los resultados de estas autoevaluaciones son informados a Casa Matriz, dando lugar -en el caso de detectarse desvíos o debilidades- a actividades que son incluidas en el Plan Anual de Gerenciamiento de Riesgos.

Reportes diarios de gestión

Diariamente, la Entidad emite una serie de reportes agrupados bajo el título “Watch Your Credit Risk”; los cuales tienen como objetivo proporcionar información detallada con indicadores y alertas para la gestión de riesgos de crédito y operativos que afectan el negocio de la Compañía.

Análisis de impacto del negocio, Plan de continuidad de negocios, Plan de recuperación ante desastres

La Entidad ha implementado un proceso de Análisis de Impacto del Negocio (de sus siglas en inglés Business Impact Analysis - BIA) que la asiste en la evaluación de todas las funciones de negocios

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

que se desarrollan dentro de la organización, a los efectos de poder determinar el impacto que tendría sobre las mismas una interrupción en el procesamiento de datos. Este impacto se mide en términos de la pérdida financiera acumulada por ejercicios de tiempo, con la intención de establecer cuánto tiempo puede tolerar cada función del negocio sin la ayuda del procesamiento de datos.

La meta del BIA es lograr un acuerdo formal dentro de la organización en cuanto al tiempo muerto máximo tolerable o “Tiempo de Recuperación o Recovery Time Objective” para cada proceso de negocio identificado como crítico.

De esta manera, TCFA ha logrado elaborar un Plan de Recuperación ante Desastres y un Plan de Continuidad de Negocios que resultan más realistas, rentables (a nivel costo-beneficio), de fácil desarrollo, implementación y mantenimiento.

Plan de Continuidad de Negocios (Business Continuity Plan - BCP)

Permite evaluar, por parte de toda la Entidad, aquellos procesos considerados críticos para el negocio. Este plan incluye un detalle técnico de cómo realizar la recuperación de las funciones y servicios establecidos como críticos por los diversos sectores de la organización.

Plan de Recuperación ante Desastres (Disaster Recovery Plan - DRP)

Se concentra en la recuperación de las funciones y servicios de sistemas que, no necesariamente, dan soporte a los procesos críticos de negocios de la Compañía.

Asimismo, la Entidad ha establecido un programa de entrenamiento para los responsables de la ejecución de los mencionados planes con la intención de que, en caso de ocurrencia de un evento de contingencia, su accionar sea ágil y seguro, centrándose en el objetivo de recuperar la operatividad de los sistemas en el menor tiempo posible.

Los mencionados planes son probados, como mínimo, anualmente; efectuando simulacros de contingencias / desastres de distinta magnitud que colaboran con la preparación del personal de TCFA para actuar ante la ocurrencia de estos hechos, observando el cumplimiento de las responsabilidades asignadas a cada miembro de la organización.

Adicionalmente, con relación a los servicios de sistemas que se encuentran tercerizados, la Entidad obtiene formalmente de sus proveedores el compromiso de garantía de la continuidad de tales servicios y el consentimiento para verificar el cumplimiento efectivo de la obligación asumida.

Gerenciamiento y comunicación de crisis

En base a estudios realizados, se ha demostrado que una organización con un programa de prevención de crisis se recupera de dos a tres veces más rápido que una compañía que carece de un programa de este tipo. Asimismo, estadísticamente se comprobó que resulta casi imposible una buena respuesta sin este tipo de programas.

En consecuencia, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. ha desarrollado políticas y procedimientos que la asisten en la preparación de la Entidad para la administración de situaciones de crisis, procurando continuar con las operaciones de negocios en el menor tiempo posible, proteger su valor corporativo y su reputación, así como la salud y seguridad de sus empleados.

Riesgos

En Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. se distinguen las categorías de riesgos del negocio que se detallan a continuación:

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Riesgo de crédito

El ámbito particular de tratamiento del riesgo de crédito de la Entidad (posibilidad de sufrir pérdidas a raíz del incumplimiento que un deudor o contraparte hace de sus obligaciones contractuales), lo constituye el Comité de Créditos, cuya conformación está dada por los siguientes miembros: (i) Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas, que a su vez tiene el cargo de Presidente del comité (ii) Director de Operaciones y Atención al Cliente (iii) Gerente de Seguros, (iv) Gerente Comercial y (v) Supervisor de Créditos.

El Comité de Créditos, a través de la Gerencia de Créditos, monitorea permanentemente la cartera mediante diversos indicadores (mora, write-off, etc.), la clasificación de la misma y su concentración (a través de las relaciones máximas entre la asistencia a cada cliente, su propia RPC o capital regulatorio, y la de cada uno de ellos). Tanto la clasificación de la cartera como el control de su concentración se llevan a cabo siguiendo las normas del BCRA.

Para mayores detalles con relación a la Clasificación por situación y garantías recibidas, Concentración y Apertura por plazo de las financiaciones otorgadas por la Entidad, por favor remitirse a los Anexos B, C y D, respectivamente.

Riesgo de mercado, liquidez y tasa de interés

Es política de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. tener en forma expresa políticas, límites y estándares que aseguren un manejo prudente de las posiciones de liquidez.

Las políticas de "Liquidez" y "Tasa de Interés" vigentes, aplicadas bajo la tutela del Comité de Activos y Pasivos (ALCO) de la Entidad y sujetas a los estándares globales de los Accionistas, procuran asegurar suficiente liquidez disponible para hacer frente a los compromisos financieros asumidos, así como también prevén el manejo y límites a los riesgos de mercado asumidos por TCFA.

La composición del Comité de Activos y Pasivos está dada por cinco miembros, responsables de áreas claves del negocio: (i) Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas, que a su vez tiene a cargo la presidencia del Comité; (ii) Director de Operaciones y Atención al Cliente (iii) Gerente de Seguros, (iv) Gerente Comercial y (v) Sub. Gerente de Presupuesto, Control de Gestión y Tesorería Financiera

Línea de crédito contingente

La Entidad cuenta con un "Plan de Fondo de Contingencia", el cual contempla escenarios de stress e incluye la imposibilidad de acceso al financiamiento por un ejercicio prolongado de tiempo. En tal sentido cabe destacar que TCFA cuenta con una línea de crédito contingente, la cual no podrá ser aplicada al giro del negocio -colocación de préstamos- sino que estará disponible ante un escenario de stress financiero, en el que la Entidad, debido a condiciones negativas del mercado, no pueda afrontar la cancelación de sus pasivos.

Líneas de crédito obtenidas

Adicionalmente, y con idéntico fin al mencionado en el párrafo previo, cabe mencionar que las políticas internas de TCFA contemplan la celebración de acuerdos de líneas de crédito comprometidas con entidades financieras de primera línea.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Emisión de Obligaciones Negociables y Valores de Corto Plazo

Como parte de la estrategia de diversificación del fondeo de la Entidad, los Accionistas resolvieron la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Simples, no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta miles de \$ 2.500.000.

Asimismo, los Accionistas aprobaron la inscripción de la Entidad en el registro especial de la CNV para la constitución de programas globales de emisión de valores representativos de deuda con plazos de amortización hasta 1 año y la creación de su Programa Global de Emisión de Valores Representativos de Deuda de Corto Plazo por un monto total en circulación de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas).

Por último, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas celebrada el 14 de mayo de 2015, resolvió la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Obligaciones Negociables Subordinadas no convertibles en acciones, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 (o su equivalente en otras monedas).

Instrumentos financieros derivados

Teniendo en cuenta que sus políticas internas no le permiten a la Entidad asumir riesgos de tipo de cambio y/o descalce de tasas de interés, Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. ha celebrado operaciones de permuta de tasas de interés (Contratos de Swap) con diversas entidades financieras con el objetivo de cubrir el riesgo asociado a la variación de la tasa de interés de las Obligaciones Negociables emitidas a tasa variable; con idénticos términos en cuanto a plazo, tasa de interés variable, monto y fechas de liquidación.

Con el objetivo de mitigar el riesgo de liquidez proveniente de la concentración de depósitos por cliente y financiamientos de otras entidades financieras, TCFA monitorea la concentración de depósitos en los principales clientes y asistencia crediticia recibida por contraparte.

Para mayores detalles con relación a la Concentración y Apertura por plazo de los depósitos captados por la Entidad, por favor remitirse a los Anexos H e I, respectivamente.

Riesgo operacional

En cumplimiento de los requerimientos establecidos por parte del BCRA -a través de las Comunicaciones "A" 4793, modificatorias y complementarias- se ha incorporado en la estructura de Gerenciamiento de Riesgos de la Entidad, al Responsable de Riesgo Operacional ante BCRA o Unidad de Riesgo Operacional.

El responsable de Riesgo Operacional reporta en su función al Comité de Gerenciamiento de Riesgos, teniendo en cuenta que éste último constituye un nivel funcional independiente, con capacidad decisoria en materia de riesgos.

Cabe destacar que el marco del Gerenciamiento de Riesgos Operativos se encuentra sujeto a una evaluación efectiva y completa por parte del equipo de Auditoría Interna, operativamente independiente, apropiadamente entrenado y competente en la materia.

Con relación al desarrollo de nuevos productos, sistemas y procesos cabe mencionar que, previo a llevar a cabo la introducción de los mismos, los riesgos operativos inherentes asociados a cada uno de ellos son sometidos a adecuados procedimientos de evaluación.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

Por último, y en línea con la estrategia global de la Entidad, la excelencia operativa es fomentada a través del desarrollo de actividades denominadas “Kaizen” (“Kai” = Cambio, “Zen” = Para mejor) de forma permanente en todos los niveles de la organización. Es en virtud de ello que, en caso de identificar situaciones de riesgo y/o errores de tipo operativo, TCFA implementa las contramedidas ideadas para mitigar los mismos a través de actividades del tipo Kaizen (mejora continua).

Riesgo de incumplimiento y regulatorio

Este tipo de riesgo puede verificarse en forma endógena o exógena, e implica la exposición a sanciones o penalidades u otras consecuencias económicas y de otra índole por incumplimiento de leyes, regulaciones, normas, obligaciones contractuales, estándares éticos, políticas y procedimientos internos.

Para lograr la mitigación de este tipo de riesgos, en TCFA se fomenta la permanente capacitación del personal de la Entidad, la aplicación de programas de prevención de lavado de dinero y el cumplimiento del código de ética, entre otras medidas.

Adicionalmente, en base a requerimientos efectuados por sus Accionistas, TCFA continúa desarrollando los pilares de su área de “Compliance” (Cumplimiento).

Riesgo estratégico

Esta categoría representa los riesgos que pueden existir sobre las utilidades y el capital de TCFA, presentes y futuros, a raíz de decisiones de negocio que pudieran resultar erróneas o de deficiente implementación o bien que puedan traducirse en una falta de respuesta adecuada ante los cambios de la industria o de un cambio adverso en las previsiones, parámetros, objetivos y otras funciones que respaldan esa estrategia.

Este tipo de riesgos se encuentra mitigado a partir de la presentación del Plan de Negocios Anual, el cual debe ser consensuado con los Accionistas e incluye los objetivos para los primeros doce meses y, adicionalmente, las metas correspondientes a los siguientes cinco años de operaciones.

El control mensual del grado de alcance de los objetivos y el análisis de los desvíos registrados con relación a las metas estratégicas propuestas, son herramientas que la Gerencia utiliza para mitigar este riesgo.

Riesgo de reputación

Este tipo de riesgo puede afectar la habilidad de la Entidad para establecer nuevas relaciones comerciales, o bien, continuar con las vigentes, exponiendo a TCFA a posibles litigios, pérdidas financieras o a la disminución de la base de clientes con la que opera.

Por su naturaleza, la exposición a este tipo de riesgos estará presente a lo largo de toda la organización e incluye la responsabilidad para operar con un sano cuidado, tanto con los clientes como con la comunidad de negocios en general.

El riesgo de reputación o riesgo de imagen corporativa se prevé mitigar asegurando los procesos de calidad internos que permitan brindar servicios financieros acordes a los estándares exigidos para todas las empresas del Grupo Toyota. Asimismo, el cuidado de la marca se prevé atender por medio de la capacitación de los funcionarios y empleados de Toyota Compañía Financiera S.A., a través de acciones coordinadas por la Gerencia de Recursos Humanos.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

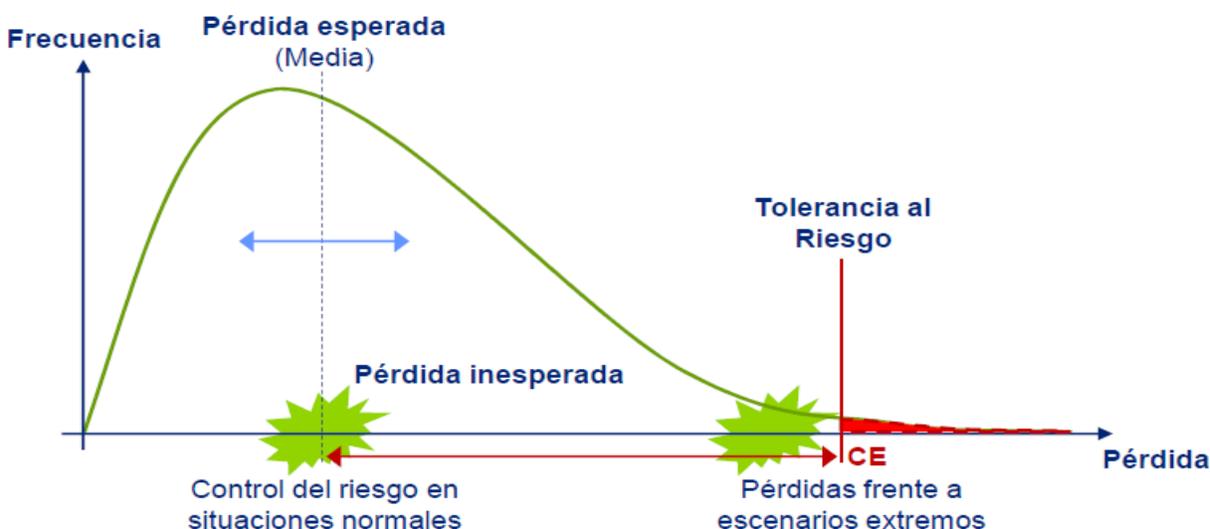
Riesgo de insolvencia

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. entiende como riesgo de insolvencia al riesgo sobre las utilidades y el capital, presentes y futuros, provenientes del hecho que los pasivos resulten mayores a los activos; pudiendo de este modo ocasionar la quiebra de TCFA. Este riesgo es, en definitiva, el resultante de todos los demás riesgos que afronta la Entidad y que fueron descriptos en los párrafos previos.

La forma en la cual TCFA mitiga este tipo de riesgos es mediante el desarrollo de una óptima estructura de capital, en función de su análisis de riesgos y rentabilidad esperada, y teniendo en cuenta el equilibrio permanente de la relación existente entre capital y activo.

Pruebas de tensión

De acuerdo con las mejores prácticas y el análisis de situaciones de riesgo, la Entidad no se limita a la espera de una pérdida potencial bajo circunstancias esperadas sino que aplica herramientas que le permiten obtener información sobre el posible efecto que tendrán en sus actividades “alteraciones económicas, poco probables, pero de posible ocurrencia”.



Cuando se analiza en situaciones normales el comportamiento de las variables, el principal objetivo es establecer límites para reducir la volatilidad de los resultados tratando de minimizar la pérdida esperada. Las pruebas de estrés, en cambio, tienen como finalidad estimar, ante escenarios extremos, cuál sería el efecto sobre la estructura patrimonial y los resultados de la compañía, el capital suficiente para cubrir las potenciales pérdidas y colaborar con la Gerencia para anticipar las acciones de gestión que resultarían aplicables en dichas circunstancias.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

En este sentido y en línea con lo expuesto por el BCRA a través de la Comunicación “A” 5398 denominada “Lineamientos para la gestión de riesgos en las entidades financieras”, TCFA ha desarrollado y puesto en funcionamiento las siguientes pruebas de estrés:

🚩 Tasa de Interés - Badlar Privada

Se toma dicha tasa de interés como tasa pasiva de referencia, atento a que es el principal índice de costo del dinero y de liquidez en el sistema financiero local, dado que el valor de dicha tasa influye en el costo de las tasas activas con la que se financiará el portafolio de activos de TCFA y, además, el nivel que puede adoptar esta tasa de referencia se relaciona con la liquidez general del mercado.

🚩 Liquidez - Depósitos a Plazo Fijo

Se emplearon datos históricos sobre los depósitos a plazo fijo captados por TCFA, operatoria que tuvo su comienzo a partir de marzo de 2007, para el desarrollo de un modelo estadístico para la predicción de hechos futuros. Esta herramienta permite observar alarmas sobre la posible aparición de cambios bruscos en los escenarios financieros.

🚩 Crédito - Mora

Se emplearon datos históricos sobre los índices de mora registrados por las carteras de préstamos otorgados por TCFA para el desarrollo de un modelo estadístico mediante el cual se pueden proyectar los valores máximos posibles de la variable mora.

Planes de contingencia

Como fuera mencionado, es política de Toyota Compañía Financiera S.A. tener en forma expresa políticas, límites y estándares que aseguren un manejo prudente de las posiciones de Liquidez.

Para el logro de este objetivo la entidad ha definido en su “Política de Liquidez” los indicadores de límites a ser monitoreados en forma periódica y sistemática por parte de la Dirección de Finanzas y el Comité de Activos y Pasivos. No obstante lo mencionado, es factible y hasta previsible que en el transcurso de la actividad normal del negocio se presenten situaciones que generen alertas de incumplimiento de tales límites u operaciones que coloquen a la compañía en zonas consideradas de riesgo.

A los efectos de establecer procedimientos a seguir en caso de que se presenten las alertas de liquidez mencionadas o se registren situaciones extremas que pongan en juego la aptitud de la Entidad para conseguir fondos en el mercado o liquidar activos, TCFA ha desarrollado un “Plan de Contingencia de Liquidez”.

Este plan es revisado como mínimo con una periodicidad anual por el Comité de Activos y Pasivos y/o periódicamente en función de los cambios en las condiciones del Mercado Financiero que así lo justifiquen. En este plan se detallan las acciones a seguir para superar situaciones de riesgo de liquidez, es decir, contingencias que aumenten la probabilidad de incurrir en pérdidas por no disponer de los recursos suficientes para cumplir con las obligaciones asumidas, no poder desarrollar el negocio en las condiciones previstas o incurrir en cesación de pagos.

7.20 Administración del capital

Los objetivos de la Entidad en cuanto a la administración del capital se establecen a continuación:

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

- Cumplimiento de los requerimientos establecidos por el BCRA en su Comunicación "A" 6260 y modificatorias;
- Respaldo las operaciones de la Entidad para evitar cualquier situación que ponga en riesgo la operatoria de la Entidad

El total de capital bajo administración y regulación asciende al 31 de diciembre de 2017 a pesos miles 89.200 compuesto de la siguiente manera:

Toyota Motor Credit Corporation	2.960
Toyota Financial Services International Corporation	86.240
Capital Social	89.200

La Gerencia/Comité/Administración se encarga de monitorear, supervisar, adecuar y asegurar el cumplimiento de los objetivos dispuestos para su administración

Según los lineamientos establecidos por el BCRA, las entidades financieras deben mantener ratios de capital para reducir los riesgos asociados. Cabe destacar que al 31 de diciembre 2017 la Entidad cumplió con la exigencia de capitales mínimos determinada de acuerdo con lo dispuesto por las normas del BCRA.

La Responsabilidad Patrimonial Computable se compone del Patrimonio Neto básico y el Patrimonio Neto complementario. El saldo de dichos conceptos al 31 de diciembre de 2017 se detalla a continuación:

	31 de diciembre de 2017
Patrimonio Neto Básico	305.240
-Capital Ordinario de nivel uno	322.209
-(Conceptos deducibles)	(16.969)
-Capital Adicional de nivel uno	-
Patrimonio Neto Complementario	133.839
-Capital de Nivel Dos	133.839
-(Conceptos deducibles)	-
Responsabilidad Patrimonial Computable	439.079

Al 31 de diciembre de 2017, la integración realizada por la Entidad asciende a pesos miles 439.079.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

(Socio)

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Notas a los Estados Contables (Cont.)

A continuación se expone un detalle de la exigencia determinada:

	31/12/2017
Riesgo de crédito	386.652
Riesgo de mercado	362
Riesgo operacional	19.572
Integración	439.079
Exigencia básica	12.000
Exceso / (Defecto)	32.493

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO B

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**CLASIFICACIÓN DE LAS FINANCIACIONES POR SITUACIÓN
 Y GARANTÍAS RECIBIDAS
 Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre 2017
 (Cifras expresadas en miles de pesos)**

	<u>30.06.2018</u>	<u>31.12.2017</u>
<u>CARTERA COMERCIAL</u>		
En situación normal	1.026.348	801.190
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	364.207	264.506
Sin garantías ni contragarantías preferidas	662.141	536.684
Con seguimiento especial	-	21.814
En negociación o con acuerdos de refinanciación	-	21.814
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	-	21.814
Con alto riesgo de insolvencia	17.269	7.508
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	17.269	6.533
Sin garantías ni contragarantías preferidas	-	975
TOTAL CARTERA COMERCIAL	<u>1.043.617</u>	<u>830.512</u>
<u>CARTERA DE CONSUMO Y VIVIENDA</u>		
Cumplimiento normal	5.930.515	4.688.127
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	5.635.012	4.396.334
Sin garantías ni contragarantías preferidas	295.503	291.793
Riesgo bajo	129.474	69.514
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	126.862	68.562
Sin garantías ni contragarantías preferidas	2.612	952
Riesgo medio	22.139	6.595
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	21.881	6.594
Sin garantías ni contragarantías preferidas	258	1
Riesgo alto	62.183	44.558
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	61.142	43.576
Sin garantías ni contragarantías preferidas	1.041	982
Irrecuperable	5.971	3.956
Con garantías y contragarantías preferidas " B "	4.544	3.208
Sin garantías ni contragarantías preferidas	1.427	748
TOTAL CARTERA CONSUMO Y VIVIENDA	<u>6.150.282</u>	<u>4.812.750</u>
TOTAL GENERAL (1)	<u>7.193.899</u>	<u>5.643.262</u>

(1) Se incluyen los saldos de Préstamos (antes de provisiones), Créditos por Intermediación Financiera - Otros comprendidos en las normas de clasificación de deudores (antes de provisiones) y Créditos por Arrendamientos Financieros (antes de provisiones).

Eduardo Espinelli
 Presidente
Por representación legal
 Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas
 Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO C

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CONCENTRACIÓN DE LAS FINANCIACIONES Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre 2017 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Número de clientes	Financiaciones			
	30.06.2018		31.12.2017	
	Saldo de Deuda	% sobre cartera total	Saldo de Deuda	% sobre cartera total
10 mayores clientes	528.463	7,35%	469.860	8,33%
50 siguientes mayores clientes	528.012	7,34%	371.533	6,58%
100 siguientes mayores clientes	169.634	2,36%	132.515	2,35%
Resto de clientes	5.967.790	82,95%	4.669.354	82,74%
TOTAL (1)	7.193.899	100,00%	5.643.262	100,00%

(1) Ver llamada (1) en Anexo B.

Eduardo Espinelli

Presidente

Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Dr. Miguel A. Urus

Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO D

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

APERTURA POR PLAZOS DE LAS FINANCIACIONES
Al 30 de junio de 2018
(Cifras expresadas en miles de pesos)

Concepto	Cartera vencida	Plazos que restan para su vencimiento						Total
		1 mes	3 meses	6 meses	12 meses	24 meses	más de 24 meses	
Sector Privado no financiero y residentes en el exterior	162.638	923.304	467.135	757.130	1.227.359	1.923.592	1.732.741	7.193.899
Total	(1) 162.638	923.304	467.135	757.130	1.227.359	1.923.592	1.732.741	7.193.899

(1) Ver llamada (1) en Anexo B.

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ANEXO F

MOVIMIENTO DE PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre 2017 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Concepto	Valor origen al inicio del período	Vida Útil total estimada en años	Altas	Adquisiciones realizadas mediante combinación de negocios	Bajas	Deterioro		Depreciación			Valor residual al 30.06.2018	
						Pérdidas	Reversiones	Acumulada	Baja	Del período		Al cierre
-Mobiliario e Instalaciones	1.592	10	11	-	-	-	-	968	-	81	1.049	554
-Máquinas y equipos	7.542	3	2.730	-	-	-	-	5.189	-	881	6.070	4.202
-Vehículos	14.598	5	2.137	-	314	-	-	3.899	-	1.577	5.476	10.945
-Bienes diversos (*)	4.447	-	5.691	-	149	-	-	349	-	368	717	9.272
TOTAL PROPIEDAD, PLANTA Y EQUIPO	28.179		10.569	-	463	-	-	10.405	-	2.907	13.312	24.973

(*) Los valores se encuentran registrados dentro del rubro Otros activos no financieros.

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha

23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha

23 de agosto de 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO G

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

MOVIMIENTO DE ACTIVOS INTANGIBLES Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre 2017 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Concepto	Valor origen al inicio del período	Vida Útil total estimada en años	Altas	Adquisiciones realizadas mediante combinación de negocios	Bajas	Deterioro		Depreciación			Valor residual al 30.06.2018	
						Pérdidas	Reversiones	Acumulada	Baja	Del período		Al cierre
-Gastos de desarrollo de sistemas propios	42.942	5	5.163	-	-	-	-	25.973	-	4.112	30.085	18.020
TOTAL ACTIVOS INTANGIBLES	42.942		5.163	-	-	-	-	25.973	-	4.112	30.085	18.020

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha

23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha

23 de agosto de 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17

Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO H

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CONCENTRACIÓN DE LOS DEPÓSITOS Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre 2017 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Número de clientes	Depósitos			
	30.06.2018		31.12.2017	
	Saldo de deuda	% sobre cartera total	Saldo de deuda	% sobre cartera total
10 mayores clientes	597.968	100,00%	119.152	100,00%
TOTAL	597.968	100,00%	119.152	100,00%

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO I

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

APERTURA POR PLAZOS DE LOS DEPÓSITOS Y OTRAS OBLIGACIONES POR INTERMEDIACIÓN FINANCIERA.

Al 30 de junio de 2018

(Cifras expresadas en miles de pesos)

Concepto	Plazos que restan para su vencimiento						Total
	1 mes	3 meses	6 meses	12 meses	24 meses	más de 24 meses	
Depósitos	181.013	-	21.267	395.688	-	-	597.968
Sector privado no financiero y residentes en el exterior	181.013	-	21.267	395.688	-	-	597.968
Plazo fijos K + Int	181.008	-	21.267	395.688	-	-	597.963
Cta Cte Especial	5	-	-	-	-	-	5
Financiamientos recibidas de entidades financieras locales	480.693	175.507	263.999	760.186	759.148	1.955.373	4.394.906
Obligaciones negociables emitidas	-	259.167	284.243	345.570	496.625	-	1.385.605
Obligaciones negociables subordinadas	-	15.386	13.900	-	19.718	59.153	108.157
Total	661.706	450.060	583.409	1.501.444	1.275.491	2.014.526	6.486.636

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO K

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

COMPOSICIÓN DEL CAPITAL SOCIAL Al 30 de junio de 2018 (Cifras expresadas en miles de pesos)

Acciones			
Clase	Cantidad	Valor nominal por acción	Votos por acción
Ordinarias	169.200	1	1
Total			

Capital social					
Emitido		Pendiente de emisión o distribución	Asignado	Integrado	No integrado
En circulación	En cartera				
169.200	-	-	-	169.200	-
169.200	-	-	-	169.200	-

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO L

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

SALDOS EN MONEDA EXTRANJERA Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre 2017 (Cifras expresadas en miles de pesos)

RUBROS	Casa matriz y sucursales en el país	Sucursales en el exterior	Total al 30.06.2018	30.06.2018				Total al 31.12.2017
				Dólar	Euro	Real	Otras	
ACTIVO								
Efectivo y Depósitos en Bancos	6.028	-	6.028	6.028	-	-	-	3.958
Otros activos no financieros	3.535	-	3.535	3.535	-	-	-	2.380
Total Activo	9.563	-	9.563	9.563	-	-	-	6.338
PASIVO								
Otros pasivos no financieros	1.991	-	1.991	1.991	-	-	-	1.815
Total Pasivo	1.991	-	1.991	1.991	-	-	-	1.815

Eduardo Espinelli

Presidente

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green

Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson

Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17

Dr. Miguel A. Urus

Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO N

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossetini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

ASISTENCIA A VINCULADOS
Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre 2017
ANEXO N

SITUACIÓN	NORMAL	CON PROBLEMAS / RIESGO MEDIO		CON ALTO RIESGO DE INSOLVENCIA / RIESGO ALTO		IRRECUPERABLE		TOTAL	TOTAL
		CON SEGUIMIENTO ESPECIAL / RIESGO BAJO	NO VENCIDA	NO VENCIDA	NO VENCIDA	IRRECUPE RABLE	POR DISP. TECNICA		
CONCEPTO								al	al
								30.06.2018	31.12.2017
1.Préstamos y otras financiaciones	19.552	-	-	-	-	-	-	19.552	19.882
-Otros	19.552	-	-	-	-	-	-	19.552	19.882
Sin garantías ni contragarantías preferidas	19.552	-	-	-	-	-	-	19.552	19.882
TOTAL	19.552	-	-	-	-	-	-	19.552	19.882
TOTAL DE PREVISIONES	196	-	-	-	-	-	-	196	199

Eduardo Espinelli
 Presidente

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO O

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires

Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**INSTRUMENTOS FINANCIEROS DERIVADOS
Al 30 de Junio de 2018
(Cifras expresadas en miles de pesos)**

Concepto	Objetivo de las operaciones realizadas	Activo Subyacente	Tipo de Liquidación	Ambito de negociación o contraparte	Plazo Prom Ponderado Originalmente Pactado en meses -	Plazo Prom Pond. Residual - en meses -	Plazo Prom Pond. Liq. Diferencias - en días -	Monto
Swaps	Cobertura de tasa de interés	Otros	Otra	OTC - Residentes en el País - Sector Financiero	21	10	90	1.341.685

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO P

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CATEGORÍAS DE ACTIVOS Y PASIVOS FINANCIEROS
Al 30 de junio de 2018
(Cifras expresadas en miles de pesos)

CONCEPTOS	Costo amortizado	VR con cambios en ORI	VR con cambios en resultados		Jerarquía de valor razonable		
			Designados inicialmente o de acuerdo con el 6.7.1.de la NIIF 9	Medición obligatoria	Nivel 1	Nivel 2	Nivel 3
ACTIVOS FINANCIEROS							
Efectivo y depósitos en Bancos	134.193	-	-	-	-	-	-
Efectivo	9	-	-	-	-	-	-
Entidades Financieras y corresponsales	134.184	-	-	-	-	-	-
Instrumentos derivados	-	-	-	34.707	-	34.707	-
Otros activos financieros	40.274	-	-	-	-	-	-
Préstamos y otras financiaciones	7.193.905	-	-	-	-	-	-
-Sector Privado no Financiero y residentes en el exterior	7.193.905	-	-	-	-	-	-
- Documentos	1.449	-	-	-	-	-	-
- Hipotecarios	91.790	-	-	-	-	-	-
- Prendarios	5.021.482	-	-	-	-	-	-
- Arrendamientos Financieros	979.009	-	-	-	-	-	-
- Otros	1.100.175	-	-	-	-	-	-
Activos financieros entregados en garantía	2.381	-	-	-	-	-	-
Total Activo	7.370.753	-	-	34.707	-	34.707	-
PASIVOS FINANCIEROS							
Depósitos	597.968	-	-	-	-	-	-
-Sector privado no financiero y residentes en el exterior	597.968	-	-	-	-	-	-
- Caja de ahorros	5	-	-	-	-	-	-
- Plazo fijo e inversiones a plazo	548.602	-	-	-	-	-	-
- Otros	49.361	-	-	-	-	-	-
Pasivos a valor razonable con cambios en resultados	-	-	-	32.304	-	32.304	-
Instrumentos derivados	-	-	-	-	-	-	-
Otros pasivos financieros	178.639	-	-	-	-	-	-
Financ. recibidas del BCRA y otras instit. financieras	4.483.149	-	-	-	-	-	-
Obligaciones negociables emitidas	-	-	-	1.385.605	-	1.385.605	-
Obligaciones negociables subordinadas	108.157	-	-	-	-	-	-
Total Pasivos Financieros	5.367.913	-	-	1.417.909	-	1.417.909	-

Eduardo Espinelli
Presidente

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto de 2018

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO Q

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

**APERTURA DE RESULTADOS
 Al 30 de junio de 2018
 (Cifras expresadas en miles de pesos)**

CONCEPTOS	INGRESO/(EGRESO) FINANCIERO NETO		ORI
	Designados inicialmente o de acuerdo con el 6.7.1. de la NIIF 9	Medición obligatoria	
Por medición de activos financieros a valor razonable con cambios en resultados			
Resultado de Instrumentos financieros derivados	-	42.513	-
Por medición de pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados			
Resultado de Instrumentos financieros derivados	-	73.655	-
Resultado de otros pasivos financieros	-	(7.143)	-
TOTAL		(23.999)	

Intereses y ajustes por aplicación de tasa de interés efectiva de activos financieros medidos a costo amortizado	Ingreso/(Egreso) Financiero
--	-----------------------------

Ingresos por intereses	
Al Sector Financiero	9.858
Documentos	328
Hipotecarios	9.924
Prendarios	703.408
Arrendamientos Financieros	113.214
Otros	70.351
TOTAL	907.083

Egresos por intereses	
por Depósitos	(53.239)
-Plazo fijo e inversiones a plazo	(53.239)
por financiaciones recibidas del BCRA y otras instituciones financieras	(381.261)
por obligaciones negociables emitidas	(231.408)
por otras obligaciones negociables subordinadas	(16.035)
TOTAL	(681.943)

Ingresos por Comisiones	Resultado del período
Comisiones vinculadas con créditos	32.085
TOTAL	32.085

Gastos por comisiones	Resultado del período
Otros	(34.314)
TOTAL	(34.314)

Eduardo Espinelli
 Presidente

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

TOYOTA COMPAÑÍA FINANCIERA DE ARGENTINA S.A.

ANEXO R

Sociedad: Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
 Domicilio Social: Olga Cossettini 363, piso 3° - Ciudad Autónoma de Buenos Aires
 Fecha de vencimiento de la Sociedad: 10 de diciembre de 2103

CORRECCIÓN DE VALOR POR PÉRDIDAS - PREVISIONES DE RIESGO DE INCOBRABILIDAD
Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre 2017
(Cifras expresadas en miles de pesos)

DETALLE	Saldos al comienzo del período	Aumentos	Disminuciones		Saldo final al 30.06.2018	Saldo final al 31.12.2017
			Desafectaciones	Aplicaciones		
REGULARIZADORAS DEL ACTIVO						
-Préstamos y otras financiaciones	76.271	52.160	23.732	657	104.042	76.271
-Sector privado no financiero y residentes en el Exterior	76.271	52.160	23.732	657	104.042	76.271
-Prendarios	61.962	40.707	20.025	644	82.000	61.962
-Arrendamientos Financieros	12.249	7.363	3.265	3	16.344	12.249
-Otros	2.060	4.090	442	10	5.698	2.060
TOTAL	76.271	52.160	23.732	657	104.042	76.271

Eduardo Espinelli
 Presidente

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto de 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

Dr. Guillermo Malm Green
 Por Comisión Fiscalizadora

(Socio)
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES

Correspondientes al período de seis meses iniciado el 01 de enero de 2018 y finalizado el 30 de junio de 2018, presentadas en forma comparativa.

Cifras expresadas en miles de pesos

NOTA 1. REGIMENES JURIDICOS ESPECIFICOS Y SIGNIFICATIVOS QUE IMPLIQUEN DECAIMIENTOS O RENACIMIENTOS CONTINGENTES DE BENEFICIOS PREVISTOS POR DICHAS DISPOSICIONES

No se registran al cierre de 30.06.2018 y 31.12.2017.

NOTA 2. MODIFICACIONES SIGNIFICATIVAS EN LAS ACTIVIDADES DE LA SOCIEDAD U OTRAS CIRCUNSTANCIAS SIMILARES OCURRIDAS DURANTE LOS EJERCICIOS COMPRENDIDOS POR LOS ESTADOS CONTABLES QUE AFECTEN SU COMPARABILIDAD CON LOS PRESENTADOS EN EJERCICIOS ANTERIORES, O QUE PODRIAN AFECTARLA CON LOS QUE HABRAN DE PRESENTARSE EN EJERCICIOS FUTUROS

No se registran al cierre de 30.06.2018 y 31.12.2017.

NOTA 3. CLASIFICACION DE LOS SALDOS DE CREDITOS Y DEUDAS

- a) Créditos: Ver Anexo D de los estados contables.
- b) Deudas: Ver Anexo I y Nota 6.3 de los estados contables.

NOTA 4. CLASIFICACION DE LOS CREDITOS Y DEUDAS POR SUS EFECTOS FINANCIEROS

- a) Créditos: Ver Nota 2.6; 2.9 de los estados contables.
- b) Deudas: Ver Nota 2.6; 6.3 de los estados contables.

NOTA 5. DETALLE DEL PORCENTAJE DE PARTICIPACION EN SOCIEDADES DEL ART. 33 LEY N° 19.550

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. no posee participaciones en otras entidades.

NOTA 6. CREDITOS O PRESTAMOS CONTRA DIRECTORES O SINDICOS Y SUS PARIENTES HASTA EL SEGUNDO GRADO INCLUSIVE

Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017 no se registran saldos pendientes por créditos otorgados a Directores.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Operaciones

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES

Correspondientes al período de seis meses iniciado el 01 de enero de 2018 y finalizado el 30 de junio de 2018, presentadas en forma comparativa.
Cifras expresadas en miles de pesos

NOTA 7. INVENTARIO FISICO DE BIENES DE CAMBIO

Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, la Sociedad no poseía bienes de cambio.

NOTA 8. VALORES CORRIENTES

Ver Nota 2.10 de los estados financieros.

NOTA 9. BIENES DE USO

Ver Anexo F de los estados contables.

a) Bienes de uso valuados técnicamente:

Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, no existían bienes de uso revaluados técnicamente.

b) Bienes de uso sin usar por obsoletos:

Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, no existían bienes de uso obsoletos que tengan valor contable.

NOTA 10. PARTICIPACIONES EN OTRAS SOCIEDADES

La Sociedad tiene como objeto la actividad financiera y de inversión, por lo tanto, no tiene la limitación del Artículo 31 de la Ley N° 19.550 en cuanto a la participación en otras sociedades.

NOTA 11. VALORES RECUPERABLES

Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, el criterio seguido para determinar el valor recuperable de los bienes de uso es el valor razonable de mercado.

NOTA 12. SEGUROS

Al 30 de junio de 2018 y 31 de diciembre de 2017, el detalle de seguros contratados por los bienes de uso era el siguiente:

Seguros Contratados

Concepto	Asegurador	Nro de póliza	Período de Vigencia
Automóviles de flota	QBE Seguros La Buenos Aires S.A.	AUT1-01-070672	31/12/2017 a 31/12/2018
Seguro integral de Comercio	Mapfre Argentina Seguros S.A.	152-0490189-13	08/05/2018 a 08/05/2019

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Operaciones

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

INFORMACION ADICIONAL A LAS NOTAS A LOS ESTADOS CONTABLES

Correspondientes al período de seis meses iniciado el 01 de enero de 2018 y finalizado el 30 de junio de 2018, presentadas en forma comparativa.

Cifras expresadas en miles de pesos

NOTA 13. CONTINGENCIAS POSITIVAS Y NEGATIVAS

a) Elementos considerados para calcular las provisiones cuyos saldos, considerados individualmente o en conjunto, superen el dos por ciento del patrimonio:

Ver Nota 2.8 y 4.b de los estados contables

b) Situaciones contingentes a la fecha de los estados contables cuya probabilidad de ocurrencia no sea remota y cuyos efectos patrimoniales no hayan sido contabilizados:

Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, no existían situaciones contingentes cuya probabilidad no sea remota y cuyos efectos patrimoniales no hayan sido contabilizados.

NOTA 14. ADELANTOS IRREVOCABLES A CUENTA DE FUTURAS SUSCRIPCIONES

a) Estado de la tramitación dirigida a su capitalización:

Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, no existían aportes irrevocables a cuenta de futuras suscripciones.

b) Dividendos acumulativos e impagos de acciones preferidas:

Al 30 de junio de 2018 y al 31 de diciembre de 2017, no existían dividendos acumulativos impagos de acciones preferidas.

NOTA 15. RESTRICCIONES A LA DISTRIBUCION DE LOS RESULTADOS NO ASIGNADOS

Ver Nota 6.4 de los estados contables.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Operaciones

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Reseña Informativa

Al 30 de junio de 2018

Reseña sobre las actividades del periodo transcurrido

Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. es una Entidad que tiene por objetivo principal, otorgar financiación a los clientes de la marca Toyota en el país, acompañando el desarrollo de las operaciones de Toyota en Argentina.

Para cumplir dicho objetivo, la Entidad basa su estrategia en los segmentos de financiación minorista, que tiene por destino al comprador final del automotor y la financiación mayorista que atiende a los Concesionarios que forman parte de la Red Oficial de Toyota en el país.

Los productos del segmento minorista se clasifican en préstamos prendarios con prenda fija o variable y arrendamientos financieros, mientras que los productos del segmento mayorista comprenden al descuento de documentos, las líneas de crédito a concesionarios y prestamos con otras garantías hipotecarias, que permiten la compra financiada de vehículos adquiridos a la terminal automotriz.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

El segundo trimestre del año 2018 ha finalizado con un volumen de activos de miles de pesos 7.376.870, siendo las financiaciones, que son integradas por préstamos, otros créditos por intermediación financiera y créditos por arrendamientos financieros, netos de previsión, totalizaron miles de pesos 7.095.262. Por su parte los pasivos registraron al cierre un total de miles de pesos 6.913.481, representados en mayor proporción por las Obligaciones Negociables No Subordinadas en miles de pesos 1.385.605 y los préstamos interfinancieros por miles de pesos 4.483.149.

El resultado del período está compuesto principalmente por miles de pesos 59.303 correspondientes a ingresos financieros netos, los cuales han aumentado principalmente por el incremento en los intereses devengados por operaciones de préstamos prendarios.

Estructura Patrimonial

Analizando la situación actual, comparativamente con el periodo anterior, encontramos que tanto el Activo Corriente como el Pasivo Corriente han registrado un aumento (69%/139%).

La Entidad considera como activo corriente los saldos incluidos en el rubro disponibilidades más las financiaciones con plazo residual de hasta 12 meses.

En relación al pasivo corriente, se consideran las obligaciones financieras de hasta 12 meses de plazo residual más las obligaciones diversas.

En el mes de febrero la Entidad ha emitido la serie n° 24 de Obligaciones Negociables, como parte de la estrategia de diversificación de las fuentes de fondeo; la Asamblea de Accionistas, ha resuelto la creación de un Programa Global de Emisión por oferta pública de Valores de Corto Plazo y Obligaciones Negociables, por un monto total en circulación en cualquier momento de su vigencia de hasta pesos miles 200.000 y pesos miles 2.500.000 respectivamente.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

Estructura patrimonial comparativa con el periodo anterior:

(miles de pesos)

	jun-18	jun-17	Variación %
Activo corriente	3.622.610	2.143.593	69%
Activo no corriente	3.754.260	2.025.789	85%
Total Activo	7.376.870	4.169.382	77%
Pasivo corriente	3.239.781	1.354.996	139%
Pasivo no corriente	3.673.700	2.509.989	46%
Total Pasivo	6.913.481	3.864.985	79%
Patrimonio Neto	463.389	304.397	52%
Total Pasivo más Patrimonio Neto	7.376.870	4.169.382	77%

Estructura de Resultados

En relación a los resultados, comparativamente, en el periodo actual se han incrementado en mayor medida los egresos financieros, que los ingresos financieros (113%) vs (94%).

El cargo de incobrabilidad ha crecido, debido a que se incrementaron los cargos por incobrabilidad en retail y los gastos de administración presentan una variación del 35% con relación al periodo anterior.

Estructura de resultados comparativa con el periodo anterior:

(miles de pesos)

	jun-18	jun-17	Variación %
RESULTADO NETO POR INTERESES	225.140	185.806	21%
RESULTADO NETO POR COMISIONES	(2.229)	946	-336%
INGRESO OPERATIVO NETO	71.694	(5.224)	-1472%
RESULTADO OPERATIVO	(198.988)	(135.611)	47%
RESULTADOS ANTES DE IMPUESTO DE LAS ACTIVIDADES QUE CONTINÚAN	95.617	45.917	108%
Impuesto a las ganancias	(36.314)	(38.004)	-4%
Resultado neto - Ganancia	59.303	7.913	649%

Estructura de flujo de efectivo

A continuación se expone el flujo de efectivo comparado, donde se observa una aplicación neta de fondos por 15.736 miles de pesos.

Eduardo Espinelli
 Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
 Director de Finanzas, Créditos y
 Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
 23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
 Contador Público (U.B.A.)
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
 Lic. en Administración
 C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

Estructura de la generación o aplicación de fondos comparativa con el periodo anterior

(miles de pesos)

	jun-18	jun-17
Fondos (aplicados a) las actividades operativas	(123.201)	(391.358)
Fondos (aplicados a) las actividades inversión	(8.250)	(10.628)
Fondos generados por las actividades financiación	118.476	434.681
Resultados Financieros y por Tenencia del efectivo y sus equivalentes	(2.761)	339
Total de fondos generados / (aplicados) durante el ejercicio	(15.736)	33.034

Datos estadísticos

Se expone seguidamente la evolución del mercado automotor, comparado con el volumen operado por la Entidad.

Evolución del Mercado automotriz

	Ene - Jun 2018	Ene - Jun 2017
Ventas de vehículos cero kilómetro en el mercado	502.154	454.611
Ventas de vehículos cero kilómetro de Toyota Argentina S.A.	54.577	46.856
Participación	10,9%	10,3%

Volumen de negocios de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

	Ene - Jun 2018	Ene - Jun 2017
Volumen de operaciones minoristas	10.532	8.419

Incluye la totalidad de operaciones minoristas realizada con clientes finales a través de operaciones de leasing y préstamos prendarios, tanto de vehículos nuevos como de usados.

En relación a la financiación mayorista, la Entidad ha prestado asistencia financiera a 37 concesionarios oficiales Toyota, de 43 en total que forma la red oficial de concesionarios Toyota en la República Argentina.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

Índices comparativos

La Entidad muestra indicadores de sana gestión, que evidencian la solidez del negocio de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.

Debe destacarse que en los índices de liquidez no se han tenido en cuenta las líneas de crédito comprometidas otorgadas por tres Entidades financieras de primera línea, que suman un total de pesos 600.000 miles de pesos.

Se puede observar un leve descenso en el indicador de solvencia y liquidez, y un incremento del ratio de inmovilización de activos, producto del crecimiento del volumen de operaciones.

(Cifras expresadas en miles de pesos)

INDICADOR		jun-18		jun-17	
Solvencia	Patrimonio neto	463.389	6,7%	304.397	7,9%
	Pasivo	6.913.481		3.864.985	
Liquidez Corriente	Activo corriente	3.622.610	111,8%	2.143.593	158,2%
	Pasivo Corriente	3.239.781		1.354.996	
Inmovilización de activos	Activos no Corrientes	3.754.260	50,9%	2.025.789	48,6%
	Activo	7.376.870		4.169.382	
Rentabilidad total sobre patrimonio neto	Resultado del ejercicio	59.303	14,7%	7.913	2,9%
	Patrimonio neto promedio	404.084		269.744	

Perspectivas

Para el segundo semestre del período 2018, la empresa prevé un crecimiento moderado en las operaciones de financiamiento, como consecuencia de la situación del mercado automotor y de la coyuntura que presenta el sistema financiero.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. T° 1 F° 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 184 F° 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. T° 28 F° 223

Toyota Compañía Financiera de Argentina basará su estrategia de negocios en el mantenimiento del liderazgo en el mercado de financiación de vehículos Toyota 0Km y usados, a través del otorgamiento de préstamos prendarios a clientes minoristas compradores de vehículos, y la oferta de operaciones de leasing, en su modalidad de leasing financiero.

Luego de las exitosas emisiones de las series de Obligaciones Negociables y valores de corto plazo, la Entidad incrementó del programa global de emisión de obligaciones negociables, hasta un máximo de miles pesos 2.500.000.

La Entidad continuará enfocándose en la satisfacción al cliente y la mejora de los procesos.

Los resultados demuestran el buen desempeño que ha tenido la Compañía, permitiendo lograr una buena posición dentro del mercado financiero automotriz.

Este informe es un análisis resumido de los resultados de la Entidad. A los efectos de su adecuada interpretación, el mismo deberá complementarse con la lectura de los estados contables de la Entidad.

Eduardo Espinelli
Presidente
Por representación legal

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018

Dr. Guillermo Malm Green
Por Comisión Fiscalizadora

Alejo Rawson
Director de Finanzas, Créditos y
Cobranzas

Véase nuestro informe de fecha
23 de agosto 2018
PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (U.B.A.)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223



INFORME DE REVISIÓN LIMITADA DEL AUDITOR INDEPENDIENTE

A los señores Presidentes y Directores de
Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A.
Domicilio legal: Olga Cossettini 363 piso 3°
Ciudad Autónoma de Buenos Aires
CUIT N°: 30-70900042-6

Introducción

Hemos revisado los estados financieros condensados intermedios adjuntos de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. (en adelante, “la Entidad”), que comprenden el estado de situación financiera al 30 junio de 2018, el correspondiente estado de resultados integrales por el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2018 y los estados de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el período de seis meses finalizado en esa misma fecha, así como un resumen de las políticas contables significativas y otra información explicativa incluida en las notas y los anexos que los complementan.

Los saldos y otra información correspondientes al ejercicio 2017 y a sus períodos intermedios, son parte integrante de los estados financieros mencionados precedentemente y por lo tanto deberán ser considerados en relación con esos estados financieros.

Responsabilidad de la Dirección

El Directorio de la Entidad es responsable de la preparación y presentación de los estados financieros condensados intermedios de acuerdo con el marco contable establecido por el Banco Central de la República Argentina (BCRA). Tal como se indica en la nota 2.1 a los estados financieros adjuntos, dicho marco contable se basa en la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y, en particular, de la Norma Internacional de Contabilidad 34 “Información Financiera Intermedia” (NIC 34), aprobadas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés). Dichas normas fueron adoptadas por la Federación Argentina de Consejos Profesionales de Ciencias Económicas (FACPCE), y por el BCRA, y fueron utilizadas en la preparación de los estados financieros con la única excepción transitoria del punto 5.5 “Deterioro de Valor” de la NIIF N° 9 “Instrumentos Financieros”.

Alcance de nuestra revisión

Nuestra revisión se limitó a la aplicación de los procedimientos de revisión establecidos en la Resolución Técnica N° 37 de la FACPCE para la revisión de estados financieros intermedios y con las normas de auditoría emitidas por el BCRA para revisiones limitadas. Una revisión de estados financieros intermedios consiste en la realización de indagaciones al personal de la Entidad responsable de la preparación de la información incluida en los estados financieros condensados intermedios y en la realización de procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. El alcance de esta revisión es sustancialmente inferior al de un examen de auditoría realizado de acuerdo con las normas argentinas de auditoría, en consecuencia, una revisión no nos permite obtener seguridad de que tomaremos conocimiento sobre todos los temas significativos que podrían identificarse en una auditoría. Por lo tanto, no expresamos una opinión de auditoría sobre la situación financiera, el resultado integral y el flujo de efectivo de la Entidad.

Conclusión

Sobre la base de nuestra revisión, nada ha llamado nuestra atención que nos hiciera pensar que los estados financieros condensados intermedios, mencionados en el primer párrafo del presente informe, no están preparados, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con el marco contable establecido por el BCRA.

Párrafos de énfasis

Diferencia entre el marco de información contable del BCRA y las NIIF

Sin modificar nuestra conclusión, llamamos la atención sobre la nota 2.1 a los estados financieros condensados intermedios adjuntos, en la que se describe la diferencia entre el marco contable establecido por el BCRA y las NIIF, considerando que la aplicación de la sección 5.5 “Deterioro de valor” de la NIIF 9 “Instrumentos Financieros” fue excluida en forma transitoria por el BCRA del marco contable aplicable a las entidades financieras.

Primer ejercicio de aplicación de la NIC 34

Sin modificar nuestra conclusión, llamamos la atención sobre la nota 2.1 en la que se indica que los estados financieros condensados intermedios, mencionados en el primer párrafo, han sido preparados de acuerdo con el marco contable establecido por el BCRA, conforme a la NIC 34 (con la excepción descrita en la mencionada nota), siendo éste el primer ejercicio económico en que la Entidad aplica dichas normas. Los efectos de los cambios originados por la aplicación de esta nueva base contable se presentan en nota 3. Las partidas y cifras, contenidas en las conciliaciones incluidas en dicha nota, están sujetas a los cambios que pudieran producirse como consecuencia de variaciones en las NIIF que finalmente se apliquen y sólo podrán considerarse definitivas cuando se preparen los estados financieros anuales correspondientes al presente ejercicio.

Informe sobre cumplimiento de disposiciones vigentes

En cumplimiento de disposiciones vigentes informamos que:

- a) los estados financieros condensados intermedios de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. surgen de registros contables llevados en sus aspectos formales de conformidad con normas legales;
- b) los estados financieros condensados intermedios de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 30 de junio de 2018 se encuentran asentados en el libro “Inventarios y Balances” y cumplen, en lo que es materia de nuestra competencia, con lo dispuesto en la Ley General de Sociedades y en las resoluciones pertinentes del BCRA y la Comisión Nacional de Valores;
- c) hemos leído la reseña informativa y la información adicional a las notas a los estados financieros requerida por el artículo 12º, Capítulo III, Título IV de la normativa de la Comisión Nacional de Valores, sobre la cual, en lo que es materia de nuestra competencia, no tenemos observaciones que formular;
- d) al 30 de junio de 2018 la deuda devengada a favor del Sistema Integrado Previsional Argentino de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. que surge de los registros contables de la Entidad ascendía a \$2.519.665,41, no siendo exigible a dicha fecha;

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 23 de agosto de 2018.

PRICE WATERHOUSE & CO. S.R.L.

(Socio)

C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 1 Fº 17
Dr. Miguel A. Urus
Contador Público (UBA)
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 184 Fº 246
Lic. en Administración
C.P.C.E.C.A.B.A. Tº 28 Fº 223

INFORME DE LA COMISION FISCALIZADORA:

A los señores Accionistas de
Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A..

1. Hemos efectuado una revisión limitada del estado de situación patrimonial de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 30 de junio de 2018 y de los correspondientes estados de resultados, de evolución del patrimonio neto y de flujo de efectivo y sus equivalentes por el período de seis meses terminado en esa fecha y las Notas y Anexos que los complementan. La preparación y emisión de los mencionados estados contables es responsabilidad de la Sociedad.

2. Nuestro trabajo fue realizado de acuerdo con las normas de sindicatura vigentes. En ejercicio del control de legalidad que nos compete de los actos decididos por el Directorio que fueran expuestos en las reuniones de Directorio, hemos examinado los documentos detallados en el párrafo I. Por lo tanto nuestro examen se circunscribe a la razonabilidad de la información significativa de los documentos examinados y su congruencia con la restante información sobre las decisiones societarias expuestas en actas y la adecuación de dichas decisiones a la ley y al estatuto social, en lo relativo a sus aspectos formales y documentales. Para realizar nuestra tarea profesional, hemos efectuado una revisión del trabajo realizado por los auditores externos de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A., Price Waterhouse & Co. S.R.L., quienes emitieron su informe de revisión limitada con fecha 23 de agosto de 2018, señalando que los estados contables presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación patrimonial de la Sociedad al 30 de junio de 2018.

3. La calificación de la adecuación a la ley o al estatuto social de las decisiones y actos de los órganos de la Sociedad, así como la opinión de los documentos referidos en el párrafo 1, no se extiende a hechos, actos, omisiones o circunstancias que no resultan del conocimiento de la Comisión Fiscalizadora, que no pudieran determinarse a partir de la documentación examinada ni de la información recibida por la Comisión Fiscalizadora, en el ejercicio de sus funciones de fiscalización, o que hubieran sido ocultados o simulados en forma de evitar su detección por el síndico en el marco de dicho examen y desempeño. La revisión tampoco se extiende a los criterios empresarios de administración, comercialización, producción o funcionamiento, que resultan de competencia exclusiva del Directorio y de la Asamblea de Accionistas.

4. Como se indica en la Nota 2 a los estados contables, los mismos han sido preparados de conformidad con la normativa establecida por el Banco Central de la República Argentina (“BCRA”), las cuales difieren en ciertos aspectos con las normas contables profesionales vigentes. En dicha nota se identifica y cuantifica el efecto que los diferentes criterios de valuación y exposición tienen sobre los estados contables.

5. Los saldos al 30 de junio de 2017 que se exponen en los estados contables se presentan a efectos comparativos y fueron revisados por nosotros quienes emitimos nuestro informe sobre dichos estados contables con fecha 4 de agosto de 2017 sin observaciones.

6. Basado en el examen realizado, con el alcance previsto en los párrafos precedente y las observaciones referidas en el párrafo 4, en nuestra opinión, los estados contables adjuntos

presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación patrimonial de Toyota Compañía Financiera de Argentina S.A. al 30 de junio de 2018, los resultados de sus operaciones, la evolución del patrimonio neto y del flujo de efectivo y sus equivalentes y; asimismo, consideran todos los hechos y circunstancias significativos que son de nuestro conocimiento. En relación con los mismos, no tenemos otras observaciones que formular.

7. Se ha dado cumplimiento a lo dispuesto por el artículo 294 de la Ley de Sociedades Comerciales.

Ciudad Autónoma de Buenos Aires, 23 de agosto de 2018.

Por Comisión Fiscalizadora

Guillermo Malm Green
Síndico